

# 整形医院接待流程标准 | 整形医院服务接待流

产品名称	整形医院接待流程标准   整形医院服务接待流
公司名称	深圳美赋菁英医学美容教育培训有限公司
价格	1.00/个
规格参数	整形医院接待:整形医院接待流程标准   整形医院接待:整形医院接待流程标准   整形医院接待:整形医院接待流程标准
公司地址	深圳市福田区梅林街道孖岭社区凯丰路28号富国工业区厂房1栋301-17房（注册地址）
联系电话	17891994898

## 产品详情

前言：整形机构接待流程没有固定的，这个与机构运作模式有关，我们上海美赋医美商学院，专门培训医美行业精英，从市场美学顾问到网络沟通，到现场接待一整套流程都有，还交学员定价，谈判，包装，立项（整形医院接待流程标准 | 整形医院服务接待流程）

有一个方法，可以快速帮大家提升留电率和上门率大家一看，只需几个笔记，对照做就可以，如果你现在正在聊商务通，正好遇到，直接可以留电，想了解吗？

### 网电美学顾问提高上门量实战分析

我们以双眼皮，举例，快速提升大家美学顾问转化能力，

大家同样的，先看这张图，然后给大家举一反三，教大家如何利用网络推广数据、商务通数据及实用技巧，快速锁定顾客情况，把握顾客心理，轻松留电，高效上门。

很多项目，按照同样的思路，大家可以分析出后续的转化。大家也可以通过这些，可以看出，面对一些手术项目，其实顾客最关心的是什么？有时候，你无须那么多，一句话直击顾客关切点，技能显示你的专业，也能快速进行美学顾问转化。

以商务通为例，顾客上来说是的最多的一句话，大家有统计分析过吗？老师给大家整理了一下。

【商务沟通中，常见顾客第一句话】：（整形医院接待流程标准 | 整形医院服务接待流程）

1、问价格：上来就问，你们家瘦脸针多少钱？

2、问地址：这样的顾客很好找

- 3、我想怎么样：我想做一个双眼皮，多少钱？
- 4、求解答：举例，你们美白针真的可以让我美白吗？
- 5、问活动：你们最近有什么活动吗？
- 6、问项目：你好，我想美学顾问一下你们医院双眼皮怎么做
- 7、诉苦直接说：说自己痛苦，需要改变的地方，想要怎么样？
- 8、问安全、后遗症：隆胸安全吗？
- 9、问技术：你们双眼皮是怎么做的？
- 10、问医院：你们什么医院啊，之前怎么都没有听说过？

知道很多美学顾问伙伴都有快捷键，建议，如果你不是很忙，一定要自己亲自打字，哪怕有错别字，也必过机器人似的回复好很多，相信顾客能感受到。

#### 【附】网电美学顾问如何提高留电量（整形医院接待流程标准 | 整形医院服务接待流程）

下面给大家如何提高留电方面的资讯，然后再给出作为美学顾问管理人员应该注意的工作，我们就结束今天的课程。

#### 影响你留电率的关键点—商务通篇

- 1、专业度
- 2、反应速度
- 3、话术技巧
- 4、情绪状态
- 5、商务通使用技巧
- 6、网推流量在商务通的实战应用
- 7、不同访问美学顾问时间的留电转化技巧
- 8、不同项目美学顾问留电技巧
- 9、不同访问页面美学顾问留电技巧
- 10、不同活动美学顾问留电技巧
- 11、同时美学顾问人数

这些是大家平时要思考的。（整形医院接待流程标准 | 整形医院服务接待流程）

作为美学顾问总监，快速提高你美学顾问团队上门量的几点建议：

- 1、团队沟通管理
- 2、团队绩效设置
- 3、美学顾问端、流量端、院内转化端的沟通写作
- 4、团队学习与培训
- 5、团队文化建设

上海美赋