

# 常州哪些酒店可以容纳2100人年会场地，会议酒店

产品名称	常州哪些酒店可以容纳2100人年会场地，会议酒店
公司名称	常州白金汉爵大酒店有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	常州市东方东路227号
联系电话	0519-13205106822 13205106822

## 产品详情

常州哪些酒店可以容纳2100人年会场地，会议酒店

影师，只是有段时间做过婚礼跟拍，不是免费给朋友帮忙的那种，是正儿八经的摄影师给我介绍活，去跟拍陌生年轻人的婚礼，拍摄、修片、分钱。兼职摄影师也是商业摄影师，至少是最低端的那种。拍之前，我的心态是比较端正的，不打算以此为生，学习、感悟为主，全当增加人生体验了。但是心里还是忍不住想：老子来了！老子要成专业的啦！老子也要跟陈曼一样拍一次收几十万啦！（就和题图中的泰森一样）

常州婚宴酒店，常州白金汉爵大酒店婚宴年会场地 常州适合开大型年会场地上海会议场地、常州会议室、常州会议酒店、常州年会场地、常州年会酒店，常州大型会议酒店，常州活动场地就到这里。常州白金汉爵大酒店、常州白金大酒店电话、常州白金汉爵大酒店地址 镇江\无锡\南京年会/会议

常州白金汉爵大酒店是由汉爵集团在常州倾力打造的酒店式航母，建筑面积17万多平方米，总投资17亿元，拥有900余豪华客房，尊贵餐饮包厢100余间，20余套豪华宴会厅及多功能厅，能够同时接纳8000余人同时就餐，白金汉爵KTV豪华包厢77间间，另外拥有棋牌包厢60间，游泳馆等豪华配套设施。酒店建成将会是常州市地标性建筑。常州白金汉爵大酒店位于常州市经济开发区东方东路227号，处于大明路与东方路交汇处，交通方便，地理位置优越，距离常州市区、新北区、武进区湖塘均15分钟车程（全程高架）、距离沪宁高速横山桥、戚墅堰出口6公里，距离常州火车站7.2km、高铁北站13.8km、戚墅堰高铁站4.2km，距离常州奔牛国际机场29.6km。新北、武进、钟楼、天宁、溧阳、金坛年会场地团建年会、旅行年会、创意年会。三大类别，多种组合，玩的就是新颖！团建年会较之传统年会，

常州白金汉爵大酒店适合200人课桌、300人课桌、400人课桌、500人课桌，600人课桌，700人课桌，800人课桌，900人课桌1000人课桌，1100人课桌1200人，1300人，1400人，1500人，1600人，1700人，1800人，1900人，2000人，2100人，2200人，2300人，2400人，2500人，2500人，2700人，2800人，2900人，3000人年会，新闻发布会，订货会，产品发布会，新品推荐会，大型学术会议，大型招商会议，培训会议。大型经销商会议住宿用餐会议 婚宴，宴会，宴请，服装发布会，展销会300间客房，400间客房，500间客

房，600间客房，700间客房，800间客房，900间客房，1000间客房，酒店

常州白金汉爵大酒店-苏锡常地区大型会议,年会首选 13205106822

地理位置距地铁1号线：0.2KM距常州奔牛机场：30km距常州奥体中心：8.2km

Hongqiao National Convention and Exhibition Center 20 km

武进、钟楼、新北、天宁、金坛溧阳 无锡 镇江常州有500平米 600平米，700平米，800平米，900平米，1000平米，1100平米1200平米，1300平米，1400平米，1500平米，1600平米，1700平米，1800平米，1900平米，2000平米，2100平米，2200平米2300平米2400平米，2500平米，2600平米，2700平米、2800平米、2900平米、3000平米、3100平米、3200平米3300平米、3400平米、3500平米3600平米、3700平米、3800平米、3900平米、4000平米、4100平米、4200平米、4300平米、的各种类型会议室。常州 常州适合开大型年会场地常州会议场地、常州会议室、常州会议酒店、常州年会场地、常州年会酒店，常州大型会议酒店，常州活动场地就到这里。40桌、50桌、60桌、70桌、80桌、90桌、100桌，110桌、120桌、130桌、140桌、150桌、160桌、170桌场地宴会厅会议室 婚宴、酒席，生日宴，宝宝宴。

拍了几次，要问什么感觉，一是累，二是乱。累是显而易见的，北方的婚礼是从五六点钟开始，跟拍的摄影师必须在新娘化妆前到位（新郎家稍微晚点），到了之后和新娘家人、化妆师简单寒暄几句，让大伙放松的同时大致了解家里的氛围、布置，客人啥时候来、流程等等。然后开始拍，从空镜开始，拍拍小物件、各种喜庆的玩意之类。然后新娘开始化妆、穿婚纱，这时拍拍人拍拍细节。随着新娘的形象逐渐进入状态，你的指挥和引导也越来越多，此时的要务是拍好新娘在闺房的个人写真，你要指挥她的姿势、让化妆师帮你调整新娘的首饰、发型等等。这些照片一定要拍好，因为这是一天内你和新娘唯一的独处时光，人家盛装打扮就是为了让你记录，要不然完全可以去外面喝碗馄饨等新郎出发了才换婚纱。娶亲环节是重中之重，双机位的话会有另一个摄影师跟拍新郎，此时他拍完新郎，一路跟过来到新娘门口，跟新郎及一众兄弟砸门。他记录门外，你记录门内。伴娘们会出各种难题，塞红包之类都是小case，都能记录下来，此时会有很多突发情况，你和你的相机一定不能走神。我见过的：新郎和伴郎们应要求开始唱歌、跳舞、做俯卧撑等等，摄影师反应要跟得上，还要有好体力扒拉开拥挤的亲友团抢机位。上面是新郎进新娘家，接下来是新郎进新娘闺房，过程类似不再赘述。但有一个细节要和新娘商量好：新郎进家，你拍完之后，要再进闺房候着拍新郎二次砸门。沟通不好容易出岔子。新郎进屋之后，你抓拍一些场景，接下来要拍新郎新娘在闺房的合影了。又需要你调动气氛，安排姿势，你要有技术和气场，因为当时人会很多，你hold不住，新人的注意力就会分散，就会有很多人冲进镜头。再然后是新人的亲友过来与新人合影，这个没啥好说的。该出发了，要去饭馆。拍拍放鞭炮、车队之类的，这个没啥难度，客户也不会在乎，重点在于新人在车上的一系列照片，又需要指挥和调动。再然后就是婚礼过程，都是一些约定俗成的流程，难度整体小于迎亲娶亲环节。再再然后是新人与来宾合影，特别好的会先在舞台上拍照，关系一般的仅在饭桌合影。每一桌客人都拍完之后，工作人员开始吃饭，“拍”的工作基本结束了。此时应该是下午一点多，你累的够呛，快门已经过了1000到2000。饭桌上大家各吃各的，彼此欣赏的可以留个电话，约好下次再合作，但你知道这基本上不太可能。接下来是修片，上千张照片挑出来400左右用来交付客户，这些照片简修，对构图的要求就不说了，大致的修图原则是真实、准确、自然、欢乐、喜庆、感动。然后再在里面找50-100张精修，这些照片你可以适度的发挥，加一些个人的东西在里头，重点是色调、饱和度之类的。修图需要四五个小时，慢一点就奔着一天去了。上面说的是一般情况，碰上新人家远离市区的，你需要提前一晚就过去住在他们安排的地方。再来说说行头：我每次背一个摄影大包，里面一般放两机两镜：一套是全幅+2470、另一套是截幅+50 1.4（一般只用全幅这一套，截幅备机从来没有用过）。闪光灯是必不可少的，有多少带多少，只有一支的话就多备电池。存储卡、充电器这些东西就不说了。全套装备下来在十公斤左右。对了，我不带三脚架。我是奔着体验生活去的，而其他的摄影师多以此为饭碗，全都非常年轻，技术过硬、人情世故都掌握的比较好。基本上他们处在婚庆这条食物链的末端，不管客户给婚庆公司或摄影工作室多少钱，他们收到的报酬多是按次计算。大家可以算算：就算他们一次婚礼跟拍收1000元（按照知乎上某些题主的标准这已经高的离谱了），每次跟拍的工作量是一天（半天拍半天修图），他们也很难仅凭婚礼跟拍养活自己。因为婚礼又不天天举行。所以他们多数都在寻求跟拍之外的其他业务，写真、会议之类的，但这类业务的不确定性更大。那些搞出点名堂的婚礼摄影师，多数也早早走上转型之路，用自己的名气去接活，然后转派给资历较浅

的摄影师，自己从中截留。这个行业和市场的特点，决定了婚礼跟拍是碗青春饭，锻炼技术是肯定的，但未必是个养家糊口的好买卖。再说乱。这个乱说的不是男女关系，想看小黄文请绕道。婚礼跟拍，在拍摄之前，收入是固定的，但客户是什么样的则完全不确定。我碰见过的各种情况：1、早上六点钟，我们到新郎家，发现人家家里一点没收拾，卫生不打扫也就罢了，家里一点喜庆的气氛都没有，你叫我们来拍什么？2、早上六点钟，我们到新郎家，新郎人没在。婆家人也着急上火：不知道宿醉在哪，没回来。3、车队快到新娘家了，新郎还在家里。4、新娘家拍完，等着新郎来娶亲的空当，娘家舅舅非要和你喝酒，不喝是不给面子。。。5、早上六点到新娘家了，你准备干活，突然有人叫你去给马路上的井盖子贴红纸。6、婚礼合影拍完了，发现人家压根没给你安排饭。。。诸如此类的情况，欢乐的多，哭笑不得的少，真正让人觉得不愉快只是极少数。这里说两个印象深刻的吧。一次跟拍中，碰上新人家的一个长辈是摄影爱好者，老和我们抢机位，后来发展到指挥来宾朝他看，但他的技术其实很业余，全程光圈优先（最大光圈到3.5的那种大狗变），也没灯，这意味着他在室内拍的照片几乎全是糊的。此人岁数挺大，应该是个长辈，打扮也挺专业，jeep那种款式的绿帽子（帽檐向后），黄颜色的摄影马甲，冲锋裤登山鞋，外加国家地理的摄影包。我脾气好，但我的搭档受不了，恨不得在拍照过程中和绿帽长辈吵起来。最后我们是这么治他的：我负责拍摄来宾，搭档负责专门拍绿帽长辈，只不过把闪光灯开到最大输出。被我们dui了几次之后，绿帽长辈有所收敛，专心去吃席了。