

# 威海卫精酿原浆招合作伙伴 威海卫酒业集团

产品名称	威海卫精酿原浆招合作伙伴 威海卫酒业集团
公司名称	山东威海卫酒业集团威海有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	山东省威海市温泉西路98号
联系电话	18106301888

## 产品详情

国内手工精酿啤酒有什么发展新趋势？

### 1、品种多样化。

微型啤酒酿造设备由于具有规模小，使用方法灵活的特点，那么就注定了在品种的多样化上具有一定优势。比如酿造香气袭人的小麦啤酒、厚重的黑啤酒、琥珀啤酒、水果啤酒等等，不仅在口味上有多种样式，在风格上也不尽相同。

相比于工业化啤酒，手工精酿啤酒的典型性更加突出，满足消费者对啤酒丰富性的要求。其实，啤酒在国际上如果按种类划分有近100种，按照款式划分的话可以有近万种之多。而在国内，由于啤酒工业处于整合期，大型啤酒工业需要的是利润竞争和市场占有率，所以品种单一战略是这个阶段中国啤酒行业的无奈选择，那么就给予了多种类的手工精酿啤酒以巨大的发展空间。

2、品质高段化。由于微型设备现场精酿、现场消费，不过滤、不需杀菌处理、所以口味更纯正、更新鲜、营养更丰富。相对于工业化的啤酒，要经历巴氏杀菌，新出现并开始在国内大规模推广的纯生啤酒酿造技术虽然解决了热处理对风味物质的损失，但仍然需要精细过滤来提高啤酒的生物稳定性和非生物稳定性，其实对风味和营养成分仍然有影响。大多数的纯生啤酒生产企业为了包装的贴标质量，在低温灌装后会采用30 左右的温瓶工艺，所以说工业化的纯生啤酒实际上也无法达到理想中的风味稳定性。

手工精酿啤酒的前店后厂模式则不然，因为不需要包装、运输销售，而是在发酵罐里直接打出来饮用，从而使得绝大多数营养物质和啤酒风味物质直接展现在消费者面前，让消费者品尝到只有酿酒师才能喝到的发酵罐里的原浆啤酒。随着中国经济持续增长，人均可支配收入不断增加，对个性化产品需求也会不断提高。

手工精酿啤酒对于原材料的要求比较高，原料配比一般采用进口麦芽，不添加辅料、大米、淀粉等，糖化的时候注重麦芽汁质量，对酒花的选择比较广泛，添加酒花的方法和时间根据不同品种，以及酿酒师对酒的理解不同而风格各异，威海卫啤酒招代理商，设备小、用量少，在这两个主要的原材料上，不同的酿酒师有不同的用法。

总之，手工精酿啤酒的酿造工艺比较多样化，着眼于产品质量和风格。手工精酿啤酒生产的灵活性，酿酒师的创造力、酿造个性、品质高段化的品种可满足不同消费者需求。因此，其发展前景十分可观。

3、经营者对当地啤酒消费市场没有做过深入了解，店面位置选择不当，自己没有开过类似的餐饮店，不懂餐饮定价、促销、以及渠道经营。

任何一项新鲜事物的发展必伴有其人才队伍的成长，目前国内专业酿酒人员和经营人才还比较欠缺。手工精酿啤酒并不是简单把啤酒酿出来就可以销售，它需要有精细化的工艺控制，丰富的理论知识，以及酿酒人员的对细节的把控才能酿制出精致的啤酒。

啤酒是世界上除了茶以外的第二大饮料，中国虽然是啤酒消费大国，但是天下大势合久必分，单一化的产品一定挡不住人们对美味多样化的追求，低质量的工业化啤酒一定也挡不住人们对高品质的追求。

老板啤酒坚持选用先进的生产设备和科学的生产技术酿造优质啤酒，为您带来全新的啤酒体验！老板啤酒在不断发展壮大的过程中，已发展成为拥有20万千升产能的啤酒生产基地，在满足自身生产需要的同时可对外承接OEM代加工业务，有意向合作的朋友，详情请咨询业务经理！

### 影响啤酒泡沫稳定性的因素

啤酒泡沫是一种能够直观体现啤酒质量的重要特征，丰富、细腻的泡沫不仅可以给消费者带来较为新鲜的感受，而且可以防止啤酒风味物质的溢出和啤酒中的物质因空气影响而发生的氧化。影响啤酒泡沫的物质很多，蛋白质作为啤酒中的重要组成部分，对啤酒泡沫的品质起到至关重要的作用。为了能够拥有优良品质的啤酒泡沫，老板啤酒的研发团队利用先进的技术手段，经过不断的探索尝试稳步提高和巩固现有产品的品质。拥有浓密泡沫、绵甜口感的老板精酿原浆啤酒已成为众多啤酒爱好者们的心头好，销量一路飙升。若您有意向加盟代理老板啤酒，请与我们的业务经理取得联系！

### 怎样才能做啤酒代理？

怎么才能做啤酒代理生意？许多想要做啤酒代理的朋友一直很苦恼该如何做代理啤酒的生意，如果选择啤酒代理需要选择哪种啤酒，以及选址、装修等都是需要了解的。为了让更多朋友了解啤酒代理的相关知识，下文就来解析下啤酒生意应该怎么做。

怎么才能做啤酒加盟生意？先选择合适的啤酒品牌，这个阶段是非常重要的，很多啤酒代理商不知道该怎么选择何去何从，别人的意见也是多种多样，但是自己一定要有谱，一定要根据自己当地人们的喜好和经济消费情况选择。选择大于努力是很有道理，选好了就是事半功倍，选不好就是事倍功半。

记住啤酒代理不是说一定要选择有名气的品牌才代理，一个再成功的啤酒品牌代理也需要经历两个阶段：1.选择合适的啤酒品牌的阶段，2.啤酒品牌进入，市场运作的阶段。对一个啤酒代理商来说，第一阶段是非常重要的，很多啤酒代理商不知道该怎么选择何去何从，别人的意见也是多种多样，但是自己一定要有谱，一定要根据自己当地人们的喜好和经济消费情况选择。

怎么才能做啤酒加盟生意的第二阶段难而且也很重要，但是目标已经选定，只要想着目标想着怎么去运作。选择大于努力绝是很有道理，选好了就是事半功倍，选不好就是事倍功半。最后，就是对于厂家的

售后服务要看准，因为现在的经济市场售后是尤其重要的。

对于资金不是很多缺乏销售网络的代理商，那些发展中的啤酒品牌无疑是比较好的选择。因为这时候的企业一般来说支持力度都比较大，是谋求共同发展，而已经很成熟的啤酒品牌一般都是寻找有能力的代理商，做的不好会取消代理资格。

选定啤酒品牌以后，联系厂家，这里特别提醒：选择厂家一定要问厂家业务支持的品牌情况，厂家有业务员在跑市场。此外，对于厂家的售后服务要看准，因为现在的经济市场售后是尤其重要。

威海卫精酿原浆招合作伙伴-威海卫酒业集团由山东威海卫酒业集团威海有限公司提供。山东威海卫酒业集团威海有限公司（[www.whwjyt.com](http://www.whwjyt.com)）是一家从事““自产精酿原浆啤酒”，“自产工业啤酒”，“啤酒OEM代加工””的公司。自成立以来，我们坚持以“诚信为本，稳健经营”的方针，勇于参与市场的良性竞争，使“威海卫酒业集团”品牌拥有良好口碑。我们坚持“服务至上，用户至上”的原则，使威海卫酒业集团在啤酒中赢得了众的客户的信任，树立了良好的企业形象。

特别说明：本信息的图片和资料仅供参考，欢迎联系我们索取准确的资料，谢谢！