

淘宝上的手机直通车怎么开 炬鼎力教育 直通车怎么开

产品名称	淘宝上的手机直通车怎么开 炬鼎力教育 直通车怎么开
公司名称	深圳炬鼎力教育科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	深圳市宝安区固戍梧桐岛13B7L
联系电话	18589006754

产品详情

简单开好直通车的方法——直通车多途径寻觅词

操作要点：不要单一的途径发掘词，多种途径去发掘词，进行挑选。

1、直通车产品相关的词

找词的办法有许多，淘宝搜索下拉框，手机淘宝锦囊，数据魔方，淘宝排行榜等来发掘产品关键词

2、挑选直通车精准关键词

开车之前，主张不要一次性增加许多关键词，跟产品相关性比较大的词，大约在五个到十个关键词就能够了。

3、直通车增加关键词

通过自己的尽力挑选出来的关键词增加直通车规划里，前期选五个增加，安稳之后再增加关键词，假如你需要展示的话就要挑选广泛匹配，假如不需要就选精准匹配，根底得分假如在某个时刻内还没有增加的话，那就先删去隔几天在增加进去，根底得分要保持在八分以上。

直通车旋回升降法-----直通车玩法解析

总结：此方法是耗时长，但是是能够让质量得分稳定的方法，主要适用出价较高的，难以承受费用大类目

这个方法其实是古老的方法，就是通过数据观察，来回调整排名的原来来获得有效的点击率

实操3步走：

- 1.寻找适合自己的匹配关键词，先放到首页进行观察，如果点击率不理想或者出价太高，无法到达首页；
- 2.讲排名拉到第二页的首位，也就是18名或者19名，查看出具，这个位置一般展现量和点击率会不如首页，正因如此，出价会较低一些，然后查看点击率是否提升，如果还没有提升就继续降低到第三页，如果提示了，那么不要动，让他自动跳到首页，因为你点击率提升，质量得分受影响，出价不变的情况下，排名是会自动爬升的；
- 3.假如，宝贝本来放到第二页首位的，直通车怎么开才有效果，结果因为点击率良好，自动调到首页了，直通车怎么开，但是质量得分没有满分，这时候，你继续降低出价，再把他拿到第二页上，然后继续让他自动跑到首页，以此类推，淘宝上的手机直通车怎么开，知道质量得分到达10分，怎么开不了直通车，你就可以放在首页测试了。

提高宝贝和店铺的权重

开直通车也能够高效的提升宝贝和店铺的权重，原因是对宝贝进行推广和引流，这样也能够提升宝贝的销量，还能够带动店铺其他宝贝的销量，自然也能够提升店铺的层级了，自然搜索也会对应提升哦！

可以进行精准投放

虽然说推广的方式有很多种，但是直通车将产品放在展示位上面进行展示是免费的，只有买家进行了点击才需要付费，其实这就是卖家在为效果买单，而不是一开始就得出钱；

我是优乐美，现在通过我的头像私信我发送"淘宝"两个字，我会给大家一个全网最牛的实践总结出来的关键字全店布局的方法。

淘宝上的手机直通车怎么开-炬鼎力教育-直通车怎么开由深圳炬鼎力教育科技有限公司提供。深圳炬鼎力教育科技有限公司（www.judingli.com）位于深圳市宝安区固戍梧桐岛13B7L。在市场经济的浪潮中拼搏和发展，目前炬鼎力教育在教育、培训中拥有较高的知名度，享有良好的声誉。炬鼎力教育取得全网商盟认证，标志着我们的服务和管理水平达到了一个新的高度。炬鼎力教育全体员工愿与各界有识之士共同发展，共创美好未来。同时本公司（www.shequn.judingli.com）还是从事电商社群，电商俱乐部，电商圈子的服务商，欢迎来电咨询。