

御芙兰经销商管理系统开发

产品名称	御芙兰经销商管理系统开发
公司名称	微都科技
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中38号加悦大厦1103-1109室
联系电话	13005668659

产品详情

御芙兰经销商管理系统开发【范经理：1300-5668-659微/电】御芙兰经销商管理模式系统开发，御芙兰经销商代理管理系统开发，御芙兰经销商返利管理系统开发，御芙兰经销商分红管理系统开发

很多年前，在女装品牌中就推出年轻男孩子做导购，都是大帅哥，40多岁的女顾客进到店里面被一群年轻男孩子伺候得服服帖帖的，几句恭维话就她们拼命买单。这不过是利用40多年的即将年老色衰的女顾客的虚荣心罢了。

现在美妆产品开始大面积的堂而皇之的用男孩子来做直播购物，其实就口红这些产品来说，恰恰就是有软色情的成分在里面。以前都是通过消费女色来扩大销售，现在开始利用消费男色来抢占市场了，审美观念的变化，改写了品牌市场的运作路径。

另外我们看每一个层级的差价利润都是非常的可观，官方指导价跟VIP差价2020元，VIP跟县代差价700元；县代

跟市代差价600元；市代跟省代差价600元，这是每个级别的差价利润点

2高级别: 26万元，再有钱，-开始投入的就是26万元,这个门槛是御芙兰拿货的最高门槛,这才是真正的轻囤货模式，轻装上阵,等你的团队基数稳定,省代发展数量和业绩达到标准(目前是15个省代，要求10个旁系省代5个省代你就自动升级为分公司),有这样的团队稳定基数在这里，不盲目,更稳定健康

举例

县代盈利点投入24000元5套

例如:

级: 1个月介绍1个县代X12个月 =12个县代X5套= 60套X200元= 12000元

一级: 12县代X每个月介绍1个县代X12个月= 144个县代X5套= 720套X100元=72000元

一级: 12个县代X每个月返单4套X12个月=576套X200元=115200元二级:
144个县代X每个月返单4套X12个月=6912套X100元= 691200元

总收入: 890400元

平级奖励

-级: 200元/盒 一级: 100元/盒

客户维护能力是与客户长期合作关系建立的能力，经销商应把客户维护能力作为公司经营的基本能力，除了保持日常的沟通外，更重要的是要提升对客户服务的相应能力，能够站在客户的立场，去看待客户的问题，能够想办法去帮助客户提升客户的业绩和水平