

品牌服装进货折扣多少钱欧姿丽尔手工双面羊绒呢大衣女

产品名称	品牌服装进货折扣多少钱欧姿丽尔手工双面羊绒呢大衣女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:欧姿丽尔 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

品牌服装进货折扣多少钱欧姿丽尔手工双面羊绒呢大衣女

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、中老年服装进货指导、做服装进货需要注意什么、开服装进货多少钱一个。

遵循先进先出的原则，保证货品更新：虽然服装产品不存在保质期的问题，但是对于某些对光线比较敏感的浅色系内衣，还是遵循先进先出的原则，以避免变色带来的损失。正常来说，内衣经营活动中，为了满足不同顾客的购物要求，内衣经营者要把贴身衣物系列化经营，这就要考虑到品类之间的货品搭配，一般来说文胸：家居：其他=4：4：2；如果按照销售贡献的资金不同，畅销货品：平销货品：滞销货品=5：4：1，严格控制滞销货品的比重比例。作好销售统计工作，对内衣店的顾客消费习惯做出分析，了解大部分光顾客人对不同款式、尺码、颜色的喜好，进货时作到有的放矢。加强营业员销售技巧培训，做到营业员在尊重客人的前提下，根据货品特性找到合适的顾客来消费，而不是听任顾客根据个人喜好来选择货品。充分利用厂家、代理商的换货政策：经营者应充分利用厂家、代理商给予的换货政策，在换货期内将不良货品进行调换成畅销货品，以避免货品积压。虽然经营者做了很大努力，但是由于市场情况瞬息万变，所以还是不可避免的出现库存货品，那么，建立一套有效的消化积压货品机制，就成为积压货品变成现金的后保证。利用重大节日低价促销：元旦、三八、五一、十一、春节等传统的大节日，利用节日将积压货品进行促销、也可以进行反季节促销与淡季来临前的平销产品活动促销，可以处

理大部分积压货品。积压货品特卖会：可以定期或者临时进行。用低价来招揽人气，还会带动店内其他货品的销售，一举两得。