

# 外贸服装进货渠道微信IM27秋冬季羊毛毛呢羊绒大衣

产品名称	外贸服装进货渠道微信IM27秋冬季羊毛毛呢羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:IM27 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

外贸服装进货渠道微信IM27秋冬季羊毛毛呢羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、批发商服装进货渠道、服装进货批发app、服装进货去那个城市。

2019年不知不觉已经过去一半了，空气也随之越来越热，而我们的服装门店销售在此时却是一个旺季，因为春节即将到来，而中国人又有新年穿新衣的习惯，所以门店这个时候每天都有很多顾客上门购买新衣。但是在激烈的市场竞争下，想要自己的店铺好过别人能够吸引更多顾客的光临，那你的门店必须学会做好促销，什么样的促销方法有用呢？今天小编就给大家带来15种服装店促销的方法供大家参考哦。很多店铺都有特价专区，划出一个区域用花车或落地架陈列特价产品，一是为了与正价产品区分从而不影响正价产品的销售，二是让消费者容易找到，实行特价专区的要在花车和落地架上有相应的宣传内容。场外促销主要借店外客流量加特价产品来吸引人气，可以把顾客带到店里推销其它产品，一箭双雕。如果店铺前面空间较大，客流量也不错的，可以采用店外促销，效果好，要求花车为，主数量要多，形成气势，花车周围用有吸引力的内容做成促销海报围起来。有关系的还可以与商场联系在门口做促销专场，那更好，人流量大。如果有条件的好用大的遮阳篷，一来可遮阳二来防下雨，还要注意与城管的关系，要得到批准，以免产生不必要的麻烦。内衣店铺新品一上市就进行促销现在已很常见，他们主要是想通过旺季多抓顾客，以提高老顾客数量，在新品牌店铺居多，一般新品促销主要是通过赠送小礼品，

不采用新品直接打折的方法。中国节日比较多，都是大家搞促销的好理由，如元旦、情人节、三八妇女节、国庆节、母亲节、教师节、端午节、春节、元旦等等这些中国传统的节日，因为在这段时期，消费力量激增，是内衣销售的黄金时期，所以，每个店铺都想抓住这种契机，抢占市场，竞争的花样也是多样性，可以打折也可以送礼品。好配上促销宣传，门口的横幅比较显眼，加上会员促销短信效果会更好

。