

服装进货清单及价格表益华彩菲百搭双面羊绒呢大衣女

产品名称	服装进货清单及价格表益华彩菲百搭双面羊绒呢大衣女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:益华彩菲 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

服装进货清单及价格表益华彩菲百搭双面羊绒呢大衣女

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装进货批发网站、网上服装进货app、品牌断码服装进货渠道。

销售员不仅要告诉顾客我们店在做促销，而且还要用兴奋、甚至带点夸张的腔调把促销的信息读出来。以刺激顾客的兴趣。如：“姐，我们店里正在做活动，现在买是划算的时候！”销售员要将“做活动”和“划算”用重音读出来。为什么一些门店开展的促销活动效果不彰？原因之一就是促销信息被销售员白白浪费了。门店开展的促销活动，不仅要让顾客看到，还要让顾客听到，促销活动入耳才能让顾客动心。利用人们的好奇心吸引顾客人人都有好奇心。人们对自己不熟悉、不知道、不了解的事物充满好奇，希望一探究竟。销售员要擅于利用顾客的好奇心，制造悬念和神秘感，吸引顾客。“先生，请问您知道世界上懒的东西是什么？”顾客摇摇头，表示猜不准。一位空调导购员接着说“就是您装在口袋里不花的钱，它们本来可以用来购买家居的，让您度过舒适的每一天。一位导购员见一对轻年夫妻在看了其他牌子的家居后，来到自己的专柜后，就说：“我们的品牌适合你们用了。”顾客奇怪地问道“为什么？”导购员接着说，“白天上班忙碌回家能用上我们的家居温馨了”，顾客就会继续听下去并且停住脚步。做高成交率需要做足功课、内外兼修，不放过每个导购细节；挖掘和发现客户的真正需求，尽可能多留住一分钟；以某种合适的理由留下客户的联系方式，在导购时适时强化品牌或产品的某一特征，成交

不再难。