

服装进货厂家拿货芭比瑞雅素色双面羊毛羊绒大衣毛呢

产品名称	服装进货厂家拿货芭比瑞雅素色双面羊毛羊绒大衣毛呢
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:芭比瑞雅 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

服装进货厂家拿货芭比瑞雅素色双面羊毛羊绒大衣毛呢

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、中性风格服装进货、中低档服装进货价格、全国服装进货渠道。

导购对于一个店铺的生意发展会有着非常重要的影响力,正因如此,现在各大店铺对于导购的培训都无比的给力。其实,导购如果可以掌握到更多的技巧,对于店铺的生意发展将会非常的有利。那么,女装店导购有哪些技巧?虽然女装店导购在店铺经营过程中扮演着重要的角色,但是要想做好导购工作,却没有那么简单。一个合格的导购员,除了要注重自身形象和店铺形象之外,重要的是要熟练掌握导购技巧,促进商品成交率。下面,就让我们一起看下女装店导购技巧都有哪些:导购的职责就是引导顾客消费,所以在整个销售的过程中,女装店导购应该占据主导地位,而不是被客户所引导。所以对于一个优秀的导购来说,要学会适时为客户介绍商品,主动回答她们的问题,让她们明白眼前的商品是否正是她要寻找的。如果导购还没有顾客知道的多,那就很难引导顾客购买某件商品。作为一个女装店导购,在为顾客介绍商品的时候,要遵循'手口并用'的原则,让顾客知道你并不是空口说白话,而是围绕某个商品的功能、优点或者细节进行介绍,让他们对商品的认知从无到有,从而帮助他们判断是否要购买。除了要遵循这些原则之外,导购还要发挥自己的能动性,灵活应对不同的场合,不同的顾客。女装店导购在工作过程中,需要与顾客交流才能有售出商品的可能。但是没有顾客会喜欢导购在一旁唠叨个不停,反而是有眼色的导购更受顾客欢迎。对于女装店导购来

说,要学会察言观色,把握好时机为顾客介绍商品或者解答疑问。在询问顾客的时候,导购要学会自问自答,适时把一些简单的选择题抛给顾客,营造一种轻松的谈话氛围,从而增加顾客的好感,促成商品成交。