

# 米菲代理模式制度分析讲解

产品名称	米菲代理模式制度分析讲解
公司名称	广州量子云力科技有限公司-产品部
价格	.00/个
规格参数	联系方式:15622735296 联系方式:15622735296 联系方式:15622735296
公司地址	天河区车陂
联系电话	15626225311 15626225311

## 产品详情

米菲系统开发【张:微】，米菲软件开发，米菲模式制度开发，米菲代理系统开发，米菲代理软件开发，米菲云仓系统开发，米菲云仓软件开发

中国电商起步稍稍晚于美国，但后来居上，目前是全球电商渗透率高的市场——电商占社会消费品零售总额超过18%。更重要的是，中国电商创造了一个庞大的商业生态，带动了移动支付、快递物流、数字商业服务、原创品牌等多个产业的发展，也重塑了服饰、美妆个护、家电等许多行业的运营模式。从电商开始，本土数字化创新掀起一波又一波浪潮，在2C数字化领域已成为全球引领者。

### 一、米菲代理级别和政策

米菲代理分为4个等级：米王，米妃，米小主，米粉。

1.米王投入3.8W+1000保证金，这是高级别的代理，投入的资金和获得的收益是成正比的。享受米王代理价，送20箱试用装（后期补货12箱再送一箱），享受业绩月度销售折扣。米王推荐米王还有2元/包的永久推荐奖励。

2.米妃投入资金8800+300，首提要求6箱，上级代理赠送4箱试用装，享受米妃代理价

3.米小主投入资金2000+100，首提要求4箱，上级代理赠送1箱试用装，享受米小主代理价

4.米粉投入资金648，无首提要求，享受米粉代理价

### 二、米菲代理的收入组成

代理每个月的收入由3部分组成，利润，奖金，销售折扣（业绩返点）。

a.利润，就是差价，比如你是米王，你的进货价是78，如果你招到一个米小主，米小主的进货价是98，你有每包20元差价，20乘以20等于400元，你招一个小主，利润这边会多400。

b.奖金就是团队管理奖（推荐奖）和永久性奖励

推荐奖：推荐一个米王1000，米妃200，米小主50，米粉10

比如我是米王，招一个米王一次性奖励1000，和每包2元奖励，如果以后米王补货，我都有每包2元的永久性奖励，这些都会到奖金部分。

c.米王独享的团队销售奖励

举例说明，A是团队老大，BCDEF都是A下面的米王，A的个人业绩是10w，团队总业绩是200万，200乘以11%是22万，当然这22万不是都是A的。

因为BCDEF都有返点，总的返点减去下面米王的返点，终才是A拿到的。