

电话机器人代理好做吗靠谱吗

产品名称	电话机器人代理好做吗靠谱吗
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

很多测评都会拿附加技术做对比，比如是否有微信推送，是否能短信推送等，这类的技术对于一家做软件开发的来说这类技术的开发都不是什么核心技术，想开发是分分钟的事情，不过确实附加的功能可以提高使用者的体验度。这里多说几句，因为这类产品还是主要用于销售，其中几个功能拿出来说一下。1.微信推送——微信推送指的就是机器人拨打出来意向客户后，会*时间推送给使用者，这样可以做到不用人工盯着系统看，就可以*时间对意向客户进行跟进。2.挂机后发送短信——因为大多数电销系统都是不间断拨打的，客户是无法回拨的，有挂机后发送短信，可以有效地防止客户回拨的问题，地产行业比较有用。3.打断功能——打断功能指的就是客户是否可以打断机器人说话，其实这也是现在大多数人判断是否是机器人在跟你对话的一个标准，如果不能打断就会让接听者觉得是在跟机器说话或者是在听录音。功能性大家都差不多的情况下，我觉得对比的就是这类产品的核心内容——服务和前景。作为新兴的产业，服务很重要，前面有个朋友发了10几家产品的对比图，我看了以后只是想笑，这种测评跟没测评有什么区别？几乎所有厂家在官网都有测试，一一打过去，就给出了这个测评，有没有深入体验使用过呢？另外我要说一下SaaS，一开始没搞懂啥是SaaS，查了一下大概意思是按订购的服务多少和时间长短向厂商支付费用。也就是说软件不收钱，费用全算在话费上，估计能接受这种收费方式的人都没做过电销。说白了，企业为什么要用电销的展业模式，就是因为电销是*廉价*直接的营销模式，现在三大运营商都有语音套餐提供，话费可谓是廉价。我是不知道你们收费的情况如何，我相信不可能比运营商还低。有些人会说使用卡或者线路会有封号或者监管性问题，你不用机器人也会遇到这些问题，这个问题做电销的人都有一套解决办法，这里不多说。在我看来一次性购买软件服务，只要前面谈好价格，签合同看清楚，把能遇到的问题都写进去，几乎不会有额外的支出，这类收费方式也是大多数软件服务商所应用的。另外需要注意的，就是一家电销机器人公司的技术团队怎么样，这关系到后期发展，这类产品还不成熟，现在只能说先用着，不过发展速度非常快。我看中电话机器人的也是因为这一点，大坝科技是做通信起家，这又是悟空话务机器人的一大优势，我去考察过他们的技术团队，因为我的一个合伙人原来是软件工程师，至少他觉得技术团队还不错，比我们考察的其他家要好，再说一下3月买的产品，开的时候还憋气呢，到现在也就更新几次，页面风格变了，几乎里面的功能和内容都没什么变化。别问我为什么考察那么仔细，如果有市场，产品好，谁又不想做代理呢？只是现在还在测试阶段，可能很快就会选择一家成为代理，至少在本地金融圈的朋友都在等着我的测试结果。以上是一些个人经验，说的不对的地方请大家指正，我也不是专业人士，只是个使用者，没办法搞得很清楚。接下来要说一下使用体验，有人觉得有广告嫌疑可以不看，我也没办法，不是专业测评团队不可能每家产品买过了一一对比，只能提供买过的两家产品进行个分析，个人看法仅供参考。