

品牌断码服装进货渠道西子恋秋冬季羊绒大衣

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 品牌断码服装进货渠道西子恋秋冬季羊绒大衣 |
| 公司名称 | 武汉爱弗瑞服饰有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | 品牌:西子恋 库存:10000 份数:100 |
| 公司地址 | 武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心 |
| 联系电话 | 15902751355 |

产品详情

品牌断码服装进货渠道西子恋秋冬季羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、春季服装进货技巧、服装进货一般在哪里进货渠道、服装进货一般在哪里。

大街上的服装店很多都是大同小异，面对相同或者是相似的服装店，消费者在选择上也就随便了。所以，在店铺经营的过程中，要学会创新，追求成长，在确保合理的利润的前提下，发挥特色，以下的七个法则供大家学习和分享。只有努力创新的店铺才会有前途，墨守成规或一味模仿他人，到后一定会失败。任何一个店铺，只有表现出自己的特色才能创造出附加价值，也不能不断增加顾客。做生意总会遭到困难和挫折，这就要靠自己突破，不可为商品的滞销找借口，也不可借机轻易削价出售。你一定要拿出魄力和决断力，在创新方面去寻求机会。做生意如果不追求成长或不向更高的目标挑战的话，就无法品味出身为商人的喜悦和充实感了。要是生意人只想混口饭吃吃，抱着成不成都无所谓心理，在他底下做事的人，自然就会很散漫了。业务的成长，通常都是以营业额来衡量。要想扩大营业额，就必须加强有关的一切活动，例如销售、采购、门市、部属、资金等。而这此强化的工作必须建立在一个完善的总体经营理念上。做生意，必须获得合理和利润。你不能以贱的方式，去吸引顾客。你必须以更好的服务，才能获得正常的利润。从正常的利润中，取出部份再投资到事业中去，以便长期性地对顾客提供更佳的服务以及更佳的商品。经营店铺，必须把自己当铸是替顾客采购商店，这样才能设法去了解顾客的需要。因此，了解顾客是开店的第一步。前面提到，必须了解顾客的需要。如何做到这点呢?好的办法当

然是倾听了。服装经营事业，要顺应自然，集思广益，然后才去做该做的事，这样才能无往不利。如果只顾推销商品，而听不进顾客的意见，肯定不会受到大众的欢迎。在日常生意上，要坚持以谦虚的态度倾听顾客的看法，只要持之以恒，生意必定会日兴隆。