

# 销售管理团队课程，企业内训课程，户外拓展培训

产品名称	销售管理团队课程，企业内训课程，户外拓展培训
公司名称	汕头市磊创企业管理咨询有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	磊创拓展培训本部
联系电话	18902706640

## 产品详情

### 【课程背景】

商场如战场，销售队伍就是企业占领市场的先头部队，销售队伍的建设，对每个企业来说都有着重要的作用。企业中的销售团队是企业立身发展的命脉，如何激励销售队伍取得卓越不凡的业绩永远是企业家面临的问题。

尽管我们拥有优质的产品，但是产品再好它也不会讲话，优秀的产品不是企业最核心的竞争力，而销售产品的人才是企业最宝贵的人才，所以我们在要求业绩提升的同时，先要提升我们销售队伍的能力和素质。

### 【课程目标】

- 1、公司的老销售人员安于现状、进取心不强、工作热情不高、缺乏创新意识；员工在完成本职工作不尽如人意时，很少找自身的原因；
- 2、管理层“事事自己动手”不能有效授权、分工、管理角色认知不清；
- 3、销售部的外地平台有个别员工各自为阵、山头主义；缺乏团队合作意识，事不关己，高高挂起；
- 4、员工对企业文化认同与理解不是很到位，只停留在表面，即使写在了办公室的墙上，员工也漠视其存在，企业文化无法深入人心；
- 5、公司业绩下滑，销售团队士气低落。需要借助外部激励提升士气；
- 6、公司大的市场计划之时，作为战前动员的激励；
- 7、各地分支机构、长期驻外销售人员需要加强归属感，加强与总部间以及横向的加强联系；

8、销售一线队伍与销售关联部门的联动拓展。一般情况下，销售一线队伍最需要与研发部门、客服、物流、售后服务等部门更多的沟通和相互理解及支持。