

四川服装进货宝莱国际韩版双面尼外套女

产品名称	四川服装进货宝莱国际韩版双面尼外套女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:宝莱国际 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

四川服装进货宝莱国际韩版双面尼外套女

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、全国的服装进货渠道、服装进货哪里、中高档女服装进货价格表。

做生意如果不追求成长或不向更高的目标挑战的话，就无法品味出身为商人的喜悦和充实感了。要是生意人只想混口饭吃吃，抱着成不成都无所谓心理，在他底下做事的人，自然就会很散漫了。业务的成长，通常都是以营业额来衡量。要想扩大营业额，就必须加强有关的一切活动，例如销售、采购、门市、部属、资金等。而这此强化的工作必须建立在一个完善的总体经营理念上。做生意，必须获得合理和利润。你不能以贱的方式，去吸引顾客。你必须以更好的服务，才能获得正常的利润。从正常的利润中，取出部份再投资到事业中去，以便长期性地对顾客提供更佳的服务以及更佳的商品。经营店铺，必须把自己当铸是替顾客采购商店，这样才能设法去了解顾客的需要。因此，了解顾客是开店的第一步。前面提到，必须了解顾客的需要。如何做到这点呢?好的办法当然是倾听了。服装经营事业，要顺应自然，集思广益，然后才去做该做的事，这样才能无往不利。如果只顾推销商品，而听不进顾客的意见，肯定不会受到大众的欢迎。在日常生意上，要坚持以谦虚的态度倾听顾客的看法，只要持之以恒，生意必定会日兴隆。生意的成功，关键就在于是否能够掌握良机。而要想掌握良机，就要在时刻注意选择适当的时机，调查顾客预定购买的物品以及购买时机，这样在服装销售的把握上就会方便许多。卖同样东西的店铺到处都是，要使顾客上门，非得有一些特色不可。店铺的特色，好比每个人的特点。店铺没有特色

，就变得不值得品味，也就很难有顾客愿意光顾。任何一家店铺只有有自己的特色以后才能迎来客源，因此店主搞特色的时候应该迎合顾客的需要，注意自己的品牌定位及价位。