

# 服装进货标准艾安琪秋冬季双面尼外套女

产品名称	服装进货标准艾安琪秋冬季双面尼外套女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:艾安琪 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 服装进货标准艾安琪秋冬季双面尼外套女

爱弗瑞服饰主要经营各品牌女装折扣尾货批发、服装进货多少、包头服装进货、服装进货搭配。

有一句话，“断货比压货更可怕”！足了，可以吸引更多的顾客，成交率更高，长期坚持，就能积累人气，--一直给人旺店的感觉。经常断货和缺货，成交率大幅减少，顾客流失很快，店铺就会越做越死。有人认为，店铺的库存趋向于零好，对所有的压货，抱着必清的态度，只要能清完，能收回现金，多低的价钱都能接受。这种观点，比较适合批发的、展会的和品牌加盟的商家。做展会的商家，一个地方做上半个月左右，像走江湖一样。他们的货品进价低，再为压货打包、运输、仓储等付出很大的成本，相当不划算。他们只做一个冬季，赚的是全年的钱，压货的钱对他们来说并没有多少，他们有的甚至将压货以垃圾~样的价格处理掉。做卖场和店铺，是否有零库存的必要呢？先从上货说起。服装的上货，可以根据市场、货品、季节和天气的变化，控制好节奏。但再怎么控制，也不能做到销多少进多少。如果为了控制库存而限制备货，有些因噎废食，绝不可取。做服装生意，要先把货备足了，才能把旺季做起来，赚上更多的钱。有了更多的钱，才能从容地应对库存和淡季。有一句话，“断货比压货更可怕”。货备足了，可以吸引更多的顾客，成交率更高，长期坚持，就能积累人气，一直给人以旺店的感觉。经常断货和缺货，成交率大幅减少，顾客流失很快，店铺就会越做越死。不少店铺，一年中大部分时间生意惨淡，平时就是把铺和人工养起来，要赚钱就靠几次销售高峰。一旦备货不及时，或备货不足，销售高峰都靠不上了，一年下来就白忙了。

