

# 女装进货新款时间朗诗时尚双面羊绒大衣毛呢

产品名称	女装进货新款时间朗诗时尚双面羊绒大衣毛呢
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:朗诗 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 女装进货新款时间朗诗时尚双面羊绒大衣毛呢

爱弗瑞服饰主要经营各欧洲站女装进货地方,一线品牌服装进货价格表,服装店拿货种类

维护老顾客还会使成本大幅度降低。发展一个新顾客的投入是巩固一个老顾客的5—9倍。在许多情况下，即使争取到一个新顾客，也经过一段时间才有可能发生消费行为。，因此，确保老顾客的再次消费是降低销售成本和节省时间的好方法。商家想要提升店铺业绩，很重要的一个方面就是要把握好老顾客。而把握好大家要知道服装需要的是版型，一个好的版型服装，大家穿起来也会十分的舒服，所以大家选择服装的时候版型一定要好，不然你i的店面生意就会下降了。

可以说，顾客是否购买很大程度上取决于营业员的销售技巧，能够使顾客心甘情愿掏腰包。最关键的是特定行业商品现场销售的经验。几乎所有的店铺生意都有特定的销售周期，一般情况下，旺季占总营业额的70%以上很正常。因此，经营店铺必须做到旺季要“热卖”一点。店铺经营的关键还在于店铺的商

品。服装店生意不景气怎么办？这个时候就要“导购员”发挥她的关键性作用啦。有时候，一个顾客不买衣服也和你家的导购有着很大的关系的，一家服装店销售业绩好不好导购员是关键。导购们快学起来，增加你的销售业绩！准顾客想要买你的产品，可又对产品没有信心时，可建议对方先买一件试用看看。只要你对产品有信心，虽然刚开始服装订单数量有限，然而对方试用满意之后，就可能给你大订单了。这一“试用看看”的技巧也可帮准顾客下决心购买。有些准顾客天生优柔寡断，他虽然对你的产品有兴趣，可是拖拖拉拉，迟迟不作决定。这时，你不妨故意收拾东西，做出要离开的样子。这种假装告辞的举动，有时会促使对方下决心。