

B2C商城系统开发模式

产品名称	B2C商城系统开发模式
公司名称	云科技有限公司推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室（入驻深圳市前海商务秘书有限公司）（注册地址）
联系电话	158****626

产品详情

B2C商城系统开发模式找黄经理:158.1816.6626/ B2B商城软件开发APP 微商分销系统开发APP 商城搭建开发软件

随着线上电商单纯卖货模式逐步走向终结，线上线下的界限开始融合，消费者群体更加追求注重个性化和品质的体验式购买，而消费者线下购物过程中切实所在的用户体验和场景恰恰是线上购物过程中所缺失的。从某种程度上说，在互联网时代和移动互联网时代，微商城对于入口都有着天生的安全感，这与电商平台像社交应用一样自带入口属性有着直接关系。

一、B2C商城系统开发模式企业家为什么要选择线上商城销售产品？

.现在是互联网+时代，线上消费已经是大部分消费者的常态，也就是说线下门店的销售已经受到冲击。

.从点的销售到面的销售

.同行竞争激烈，互联网趋势让企业家没其他的选择。

二、B2C商城系统开发模式的作用

.这里就是重点要说的运营模式了，如果是赢在移动独立微商城系统，一般具备了推客功能，一级到二级推客返利，二级是别，企业的店员，公众号粉丝，合作商，老客户等都可以发展为他们的推客，通过微信转发微商城、商品或活动资讯的链接，引导消费者点击链接进入商城。

.推客们从消费者的购买中获得返利，这一级的消费者仍然可以申请为下一级的推客，推广链接获取返利，以此类推，推客是重要的移动端引流手段，将店员、老客户发展成为品牌的推客，开展社交化的“口碑营销”。

三、B2C商城系统开发模式供应商分销系统：

.拥有强大的分佣体系、健全的管理体系、完善的财务体系，一个商家除了自营商品，还可以邀约供应商入驻自己的商城，实现商家从商店到平台的转变，通过病毒式营销，一键转化供货商、分销商和微客的角色。

.分销商无需囤货，只需要通过各种渠道推广带参数的二维码来吸引粉丝即可，一旦粉丝通过该二维码关注了该商城，就会永久打上该分销商的“DNA”。供货商拥有特定的官方移动商城，向消费者统一管理、发货和售后。打造品牌口碑，提升知名度，不在话下。

四、B2C商城系统开发模式层级分销系统：

这是想对于代理商来说，开拓市场，发展加盟商的最适合不过的分销工具，厂家可以监管控制所有终端商家的微商城界面，并随时可以上自己厂家的广告到所有的终端商家的微商城上。比原有的微信商业模式层级更加丰富，3层利益关系，更能给商家带来效益，厂家可以查看及管理下属代理、商家及消费推广员的相关信息，监控道理、商家及推广员。