

徐州胜道阿迪耐克加盟，耐克和阿迪达斯的为什么开得那么近？

产品名称	徐州胜道阿迪耐克加盟，耐克和阿迪达斯的为什么开得那么近？
公司名称	徐州胜道体育用品营销中心
价格	2.00/双/件
规格参数	运动鞋:1000 休闲鞋:1000 服装配饰:1000
公司地址	江苏省徐州市云龙区风华正茂广告产业园45号B07
联系电话	400-967-3858 17849570507

产品详情

首先，大家现在都能看到麦&肯往往是在同一片商区中开设，而且开设地点基本上不是邻居就是对门。这个不是不得已才屈服于强势的商业区业主，而是一种商业策略。而阿迪和耐克排除“很多地方两家品牌是同一个经销商，买谁都是他赚钱”这个主要的因素之外，这种情况本身也并不奇怪，它也是符合许多营销原理的。销售相同的商品类型的商铺总是会趋向集中，这一情况是经过市场验证的。对于商铺来说，它对于客流量的覆盖范围是有一个优点的。不管哪家，都会愿意抢这个地点。营销上有一个名的沙滩理论，用于解释他们两个虽然是冤家，却总是亲亲密密地开在对门或者邻居再也合适不过了。这个理论做出的解释，对于市场上好多竞争对手的商家的集中，都是一个主要的因素。1，耐克和阿迪的销售渠道，更多地仰赖经销商，直营店不多。而这种经销商基本是当地的体育用品销售大户，阿迪和耐克都希望这个经销商卖自己的产品。由于这个经销商有很多谈判的筹码，最后造成这个经销商同时经销阿迪和耐克两个品牌的结果。2，既然我同时经营两家产品，从经销商开店的角度考虑，当然希望把这对冤家开在一起，这样人气就更加旺盛，不管顾客买谁的东西，都是我同一经销商的利润啊。品牌折扣店www.hpzmhcl.com江苏徐州云龙三环东路广告产业园，只有做好了人才能做好生意，诚信是企业长远发展的生命力！