

# 兔小冷系统开发商城

产品名称	兔小冷系统开发商城
公司名称	陈灏软件系统开发
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区大观中路95号D605房（仅限办公用途）（注册地址）
联系电话	18816797580

## 产品详情

兔小冷系统开发找【陈经理:188微1679电7580】兔小冷平台开发，兔小冷模式开发，兔小冷软件开发，兔小冷app开发，兔小冷微商系统，兔小冷微商模式，兔小冷微商平台，兔小冷微商下单系统，兔小冷代理商系统等微商城、

微商分销KO代理模式？微商还能愉快的玩耍吗！

兔小冷商城系统开发盈利模式：

举例：你介绍了3个代理，你们四个人人均销售额为10000元，一共就是40000元，兔小冷就会有14%的返点，也就是5400元。你介绍的3个代理人均销售额10000元，返点是7%，也就是700元，3个人就是2100元。也就是你本月会有5400-2100=3300元的返点。

所以，除了我们自身的产品售卖以外，也应该花时间去找人，去组建自己的团队，简单点讲就是人多力量大。

你只需要找10个客户，介绍他们成为你的代理，你的团队现在是11人。

然后让他们再各自去介绍10个代理，那么你的团队现在就是111个人。

然后再让你的团队每人去介绍10个客户，那么你的团队就有1111个人。

此时，你已经不需要卖产品了，只要大家每个月花买100块钱的产品自己吃，那么你团队的销售额将达到111100元，返点会有22220元。你直属的每个代理销售额11110元，返点888，十个就是8880，那么你将获得22220-8880=13340元。

兔小冷商城系统优势有哪些？

- 1、不同级别代理灵活设定由总部发货还是上级发货;
- 2、下级代理订货时可以知道自已的库存与上级库存情况(可以设置不显示真实库存情况);
- 3、订货可以进行批量快整订货;
- 4、不同级别订单自动区分由总部与上级代理发货,系统自动微信通知提醒;
- 5、发货后自动扣减代理的库存,并生成出库存记录;
- 6、下级代理确认收货自动增加库存,并生成入库记录;

### 月入上万元的微商小魔女“娜娜”亲述关于微商代理的经验

这是方雨最近在给落地荟会员们提的最多的建议。因为微商固有的特点和行业风气是很难被改变的，微商圈内的所谓引流已经是个伪命题，反倒是，那些经营效率低下，或者想进来做微商的个人创业者们才是最大的有效流量源。去那里找他们。方雨总结了几个，其他行业展会，比如你去参加农特产品展，你打着微商品牌的旗号去参展，你打着微商服务商的旗号去现场做活动，能不能吸引到很多行业外的想做微商的代理进来？毫无疑问的。其他非微商行业的大会，你以微商品牌的身份去参展，把微商的那一套东西呈现出去，会不会让现场很多人驻足，并成为你的代理？这个方法已经被落地荟的会员们经过落地实践证明为非常有效的。其他行业媒体，方雨的很多文章被其它非微商类媒体转载之后，微信上总会冒出很多想做微商的上班族，都是极为有效的流量。

总结下来，就是非微商行业展会、非微商行业大会、非微商类媒体，通过这些渠道来获取其他行业的想做微商的，但找不到引路人的个体创业者，因为他们都对微商还有期望，没有老微商身上的坏毛病，说白了就是小白，他们才是最有挖掘价值的微商代理群体。也只有这样，才能根治微商当前的最大的弊端，行业内的信息无法有效传递到微商圈外。

除此之外，我们在跟大量的行业外朋友交流的时候也听到一种声音，他们很想做，但是微商本身的行业名声不太好，不利于传播，如果给自己的模式创新套上一个社交电商的名词，会不会让更多人接受？这是需要想做微商的朋友们需要思考的命题。年底方雨的年会为什么不叫微商年会，而叫社交新零售年会，原因也在于此。