

门店导购红包系统如何拓客？

| | |
|------|---|
| 产品名称 | 门店导购红包系统如何拓客？ |
| 公司名称 | 弥特盈泰(广州)软件科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | 优势:成熟案例，服务多家公司 特点:低成本高效，提升销量 产地:全国各地有分点 |
| 公司地址 | 广州市黄埔区西成中街10号B栋602房 |
| 联系电话 | 18122310427 18122310427 |

产品详情

数据统计，管理导购业绩，激励门店导购积极卖货等，这都是门店导购红包系统带来的效果！

一、门店导购红包系统的简介

门店导购红包系统，是将线上线下的资源高效结合起来，解决用户的线下需求对接。不少线下红包系统对开发是有不同需求的，但缺乏相应的研发团队和技术条件。线下场景的门店导购红包系统，它能拥有更多线下的使用场景设置以及商家线上的流量入口，一推出红包系统就收到广大商家用户的喜爱。

二、门店导购红包系统，让厂家管理更简单更高效

门店导购红包系统，能对商家用户实现在线管理以及对各大门店的导购销售员进行管理，具有多

种功能价值。

1.门店导购红包系统管理门店导购销售情况。商家的销售门店都入驻的门店导购红包系统;导购销售员在系统中注册申请成为商家系统的会员，商家系统审核申请人的身份进行身份确认。

2.门店导购红包系统管理导购员业绩。系统商家能查看每一个导购员的销售业绩，还能对消费者扫码的次数以及购买的商品进行监管，统计导购员的销售业绩，销售商品以及领取的红包，实现会员卡券的设置以及积分的领取。

3.门店导购红包系统的商家系统展示数据。具体有导购员的销售业绩，商家门店的公告信息。

4.门店导购红包系统查库存。弥特盈泰研发的门店导购红包系统还有其他优势，一是商家用户扫码查看商品的库存数量信息，而是通过系统后台输入商品名称来查看商品库存数量，商家能根据库存数量快速进出货，及时补充库存等。

5.门店导购红包系统新增加了附近门店可查看的数据功能，支持消费者用户线上查看以及线下体验，能在线下门下进行消费。门店导购红包系统是电子商务模式实现快速引流，增加复购率：客户购买商品，可以通过线上商城的模式来增加消费者的购买次数。

6.门店导购红包系统有多种优惠模式：客户通过扫描商家的二维码，能进行抽奖，领取红包，领取优惠券等活动。

7.门店导购红包系统可以定期营销：客户通过扫描商家的二维码能对商品进行购买，数据上传到后台，商家能对消费者进行定期的营销活动。

8.大数据营销：客户通过扫描商品包装上面的二维码，能获得商家用户的信息，后台自动显示扫码人的信息，购买的次数，商品等，为商家用户的营销决策提供数据。