

## 2019无货源亚马逊创业首选项目，无货源亚马逊商机就是战机！

产品名称	2019无货源亚马逊创业首选项目，无货源亚马逊商机就是战机！
公司名称	郑州纪怀商贸有限公司
价格	3680.00/套
规格参数	3套ERP:9980 10套ERP:19800 OEM贴牌无:50000
公司地址	河南省郑州市金水区天伦路11号院2号楼一单元3层303室
联系电话	15137139509

### 产品详情

我们创业做项目，不光是要掌握技能和技巧啊，更要提升自己内在的修为。

言归正传跨境出口在一带一路的这个前提下，符合一个大的趋势，这是我们国家领导倡导的，这是顺势而为的一件事，就一句话说的特别好，就宁可做风口上的猪，不做墙角里的牛，你知道就是在风口上面猪也是会被吹起来的，你在墙角，你是一头老牛，你使劲顶你也顶不出去啊，这是创业多年一个最真实的体会。 licheng

现在是2019年，我们回顾一下过去的十年，你会发现每隔一两年都会有一个商机，就看你抓住抓不住，比如说2010年的时候这个移动互联网，它由于智能手机的普及和移动互联网信息的发达，但凡有点基础的去做这类项目是很容易赚钱；

2013年的时候，这个o2o很好做，这个时候欧洲融资真的不要太容易；

2014年的时候，做微商，你知道应该知道一个面膜叫俏十岁，这是一个非常经典的微商案例，他就是通过微商的代理方式去发展，短短的一年就做了接近两个亿；

10年前07 08的时候做淘宝那时候在上面卖东西，只要SEO会简单的优化，不需要推广，把标题搞好，上去补补单，非常容易；

这些些经历都是和朋友亲身经历过的，所以说上面的例子就跟大家讲了这个机会的重要性，当然也别纠结啊，这些都是过去了。

那么现在就是这个跨境出口零售电商，这个现在就是一个政策扶持，包括深圳，珠三角等，几乎很多商家都在做出口外贸批发，但是他们是搞批发，所以说这个是一个非常朝阳的行业，在未来的十年里我都

会从事这个行业。

生意存在机会的时候，商机是因为信息不对等的时候，因为财富都聚拢在少数人手里，只有少数人可以掌握到信息的来源。

跟大家举个例子，这个例子门槛有点高，咱们可能接触不到。在北京朝阳路上有个大悦城，大悦城底下就是地铁6号线，可是地铁6号线还没开口的时候，大悦城就在那盖完了，这个非常有意思，那也就是说大悦城的开发商他很早就知道这个规划，同时呢，它的理念又非常超前，他在里面是娱乐吃喝玩乐，顺带购物这种营销模式变成了一种潮流，然后你看看同期北京的这些明珠商务、百盛啊等，都已经衰落了，就是就是传统的都衰落了，就是因为不够超前，所以说这个商机非常重要啊，信息也非常重要。

再给大家举个例子，比如说炒股的，在2015年的时候就买上10只差不多的股票，2016年一年你就可以至少翻两倍，当2016年终特别火的时候，老大妈都去股市开户，你说这个事情还能干嘛？那肯定要跌的。在16年年中的时候大跳水，那个时候我有一个朋友，赚了接近1000万不走一个礼拜，倒赔150万啊，所以说竞争就是这样，细分市场更是这样，当大的商家都进来的时候我们就要走了，就像现在国内的电商是一样，你想我的母亲都知道拼多多，都知道上去买东西，上面的都是各种名牌清销库存，那你说中小卖家怎么搞？

现在很多人把跨境电商理解成代购，基本就是这样的一个情况，正是因为这样才会说是商机，蓝海。机会就像一瓶汽水，而当它摆在你面前的时候，你拧开了不喝下去，时间久了就会变成美味的糖水。说得非常实在，不管大家从事什么样的行业啊，把握商机是一个商人必备的素质，有想和我进一步交流的可以私我（wyk6688123）

今天呢给大家分析了把握商机的重要性，我们做什么事情都要把握战机，你看这个三国演义里边最著名的赤壁之战，万事俱备只欠东风，东风是什么呀？东风就是机会，假如他晚一点去发动进攻东南风转成西北风，那火烧连营就不是曹营了，烧的就是他们自己的船了，所以说这个把握机会是非常重要的。

我是从事跨境电商行业的老卖家，也是一名为了目标奋斗中的人。电商里边有句话“一入电商深似海，从此休息是路人”这里有你想不到的付出，有你想不到的收货，欢迎考察学习，洽谈合作。