

# 创业首选项目亚马逊无货源亚马逊孵化中心无货源亚马逊店群

产品名称	创业首选项目亚马逊无货源亚马逊孵化中心无货源亚马逊店群
公司名称	郑州纪怀商贸有限公司
价格	3680.00/套
规格参数	3个:9980 10个:19800 OEM贴牌:50000
公司地址	河南省郑州市金水区天伦路11号院2号楼一单元3层303室
联系电话	15137139509

## 产品详情

做过的电商的朋友，对于无货源模式应该大多是有所了解的！今天说一下想做跨境电商，亚马逊无货源的优势又是什么？

随着互联网的快速发展，国内的电商平台，越来越多的商户涌入其中。想要在这个潮流中，分一杯羹。这就导致了卖多买少的局面。

国内的市场逐渐趋于饱和状态，许多店铺面临退出的局面。

于是，众多商家把目光投到了国外贸易亚马逊跨境平台上。但了解跨境电商的人都知道，这种跨境平台不止亚马逊一个，那为什么我们要去选择亚马逊呢？小编（wyk6688123）

第一点：客单价高！全球购物网站平均客单价对比速卖通平均客单价10美元eday平均客单价12美元wish12平均客单价美元 亚马逊平均客单价超17美元！通过对比，亚马逊的客单价较高，且亚马逊成交额最大，订单量比较大，相对利润也客观！

第二点：物流优势！亚马逊在配送模式上采取外包的方式。亚马逊将其国际物流委托给国际海运公司等专业物流公司，自己则集中精力去发展主营与核心业务。充分刘立勇专业物流公司的优势，节约物流成本！

利用其配送网络和专业知识，让买家和卖家的业务同时受益。只需将商品运送到亚马逊运营中心，他们会负责取件、包装和配送，并提供客户服务。亚马逊无货源模式在此基础上更加的便捷。

第三点：利润高！说到利润前期大家也不用太着急去盈利，简单说中国卖家做亚马逊其实赚的就是一个汇率差。现在的汇率是6.8左右，咱们在国内的一个产品进货成本30人民币左右，在亚马逊的售价基本上

是30美金左右。

30美金的售价对我们来说很高，但是在美国人看来就是30块钱！那么我们进价30人民币的产品，售价30美金即200人民币我们就能挣170人民币吗？肯定是不可能的，因为中间还有运输成本，亚马逊平台佣金，产品运输成本铺货模式和精品模式是也不一样。

第四点：竞争低！据数据显示，亚马逊平台有将近4亿的消费，而卖家却只有300万而已，因而亚马逊是急需更多的卖家入驻的。亚马逊会为入驻平台的卖家提供更多的流量，而且因为买多卖少的缘故，人们购买的欲望也会逐日上升，店铺的销量也会越来越高；

第五点：退货率低！与国内购物习惯不同的是，国外的消费者不看重产品的销量、排名、价格，他们只看重这个商品是否符合他们的需求，只要觉得合适就直接下单购买。并且因为亚马逊面向的是全球的买家，他们的消费水平和综合素质都是不一样的，平台的退货率极低，这样一来对于卖家的利润就比较有保障了。而且对于退货率高的卖家，亚马逊平台会将其列入黑名单！

第六点：门槛低！总体来说亚马逊无货源模式门槛相当的低，但是利润比较可观，首先硬件设施是必不可少的一部分，就比如电脑、网线、独立IP等等；另一方面就是亚马逊平台需要的营业执照、法人身份证、visa银行卡，每月亚马逊扣取一定的店铺租金，除此就没有其他的费用了。

第七点：人工成本低！亚马逊店铺是没有客服存在的，彼此之间通过邮件交流，只要24小时之内回复就可以，大大节省了客服压力和人工成本。

第八点：店铺优势！亚马逊店铺的商品数量是不做限制的。无需砸大量的钱，无需店铺装修，纯靠自然流量吸引客户。

接下来了解下亚马逊无货源：你可以将国内各平台的商品可以通过采集软件，大量的上传到自己的亚马逊店铺中。简单的说，就是不需要你去囤货备货，国内各电商平台的商品，就是你的商品！通过采集他们的数据上传到自己的店铺中等待订单！

亚马逊无货源模式就是去铺货养店。铺货作为平台前期还是比较受欢迎的，因为平台需要更多SKU产品，去吸引买家，铺货这个时候是最好的也是能最快的成长起来的。

毕竟新店起步阶段，投入大量的资金去备货，租仓库来囤货！

没有合作过的物流，当然在货运成本上没有优势，再加上跨境物流当中路途遥远，不同境内境外的政策也不同，难免有时候会遇到一些物流上的头疼的问题，从来导致物流不及时，订单退回等等情况，带来不必要的损失。

无货源模式能够帮你解决的问题之一就是——一键采集产品信息，自动将产品信息翻译成你想要出口国家的语言，与产品图片一起自动上架到你的店铺。

这样一来你每天起早贪黑才能上架二十个产品，一下子就可以借助ERP系统上架三百条产品，就是质的变化，每天增长这么多，那一个月下来呢？可以想想，有了产品信息的增加，流量自然也就增加了，伴随着自然而然来的就是订单。

亚马逊难不难做，关键是看你做不做。任何事你不做都觉得是难的，当你真正接触它的时候，会发现并没有自己想的那么复杂。电商的门槛相对较低，每个人都有机会，不管你以前什么行业，如果你了解电商创业的细节并且下定决心进场，电商一定有你的一片天！

再辅以终身学习，也许某天你电商圈有你的名号也未可知。

亚马逊路上很辛苦、很艰苦，需要坚持！

坚持，美好自然到来！