

跨境电商亚马逊无货源新项目招商代理企业加盟 电商转型

产品名称	跨境电商亚马逊无货源新项目招商代理企业加盟 电商转型
公司名称	郑州晶之灿商贸有限公司
价格	9980.00/1
规格参数	
公司地址	河南自贸实验区郑州片区（郑东）普济路海赋国际18层1803室
联系电话	18830055093

产品详情

2019跨境电商与国内电商趋势

今年淘宝新规之后，淘宝店群玩法世态炎凉，玩法被平台打压的基本“凉凉”，很多朋友都无奈之下放弃了淘宝店群玩法等待下一次机会，也有一部分依然在顶风作案，但是店铺效益已经完全小与支出，处于亏本状态，随时面临着封店的风险。

在淘宝无货源店群凉凉之后，又开启了亚马逊无货源店群的红利早班车。亚马逊店群玩法与淘宝店群有相似但也有不同。相似之处就是采集平台商品向自己的店铺进行上架售卖，赚取一定的利润差，不同之处在于淘宝店群就是一些简单粗暴的上架商品操作，不顾及以后店铺的发展，而亚马逊不同，亚马逊在国内处于刚起步时期，平台发展潜力大，如果我们也进行淘宝店群的无脑操作，亚马逊店群肯定无法长久生存。所以亚马逊店群要向亚马逊传统店铺的方向发展，做精细化操作运营。

例如，对店铺里大量的商品先进行删选，优质的保留，劣质的下架，然后再对剩下的产品进行标题优化，主图修改，慢慢的提高产品权重，走向精细化店铺的道路。

在这里想说，互联网发展非常迅速，趋势也在不断的改变方向，机会不是任何时间都会存在的，也不是说人人都可以把握住，毕竟创业不是一个人的事。

跨境电商或许成为新的商机？国内电商已经饱和，亚马逊或成新赢家

买卖”二字其实是从很久远的古代时期，就已经开始被人类实施的一种生存手段，这种交易行为，也一直保存到了现在。从之前店铺开始，时代已经渐渐转变，店铺变成了无实体店，而这种不用出门就可以

购买到自己需要的物品的方式，已经逐渐成为了人们的主流购物方式。像是国内的很多电商平台其实已经是进入了一种饱和的状态，“僧多肉少”这个词已经不再适合国内电商，所以在近年来，很多商家已经把眼光放在了亚马逊的市场上。其实亚马逊在全球的电商领域中间，一直是处于“龙头大佬”的位置，在这个平台上，其实有着非常多，非常广泛的买家，市场面对的更多来自全球的选择，但是卖家的数量一直都是很少的一种状态，甚至在多数时候，在平台上的竞争力是很低的。选择一个新的平台或许会成为一个新的发展方向，而亚马逊无疑是现在的电商行业很好的一个选择。那么问题就来了，亚马逊该怎么做呢？首先，你需要了解一个词语，就是“无货源模式”，这是现在的亚马逊跨境电商才用的模式，其实也就是把别的平台上的东西采集到自己的平台上，虽然说和国内一些电商的模式非常的相似，但是利润值确实相差的非常那个大的，也就是一单的利润就极其可观了。因为做跨境电商，其实赚取的就是一个汇率差，像是你在采集的时候，一件商品是三十元的价钱，再上传之后，亚马逊的标价可以改成三十英镑，而这其中的差价也就是你可以得到的利润，你可以换算一下，是不是感觉非常的可观呢？这个方式其实现在也是给很多的人们重新提供的新的商机，而这个商机现在也已经成为了一种“香饽饽”的感觉，像是现在对于很多的商家来说，这都是一个非常好的选择。跨境电商或许成为新的商机？国内电商已经饱和，亚马逊或成新赢家。

为什么选择亚马逊？这些优势是国内电商没有的，你也不知道的！随着电商时代的发展，国内的平台已经渐渐的开始处于一种卖家多的状态，买家在很多的商品中间，拥有这足够的主动权，退换货或者是退款都变得非常的多，有一些的手续甚至根本不需要经过卖家的同意，就可以达到退款的，而且很多平台上面的卖家已经开始进入了一种饱和的状态，很多商家都开始把眼光放在跨境电商的平台上，而在这其中，亚马逊作为全球的购物平台，无疑是一个很好的选择。亚马逊的平台其实是很有优势的，在平台上，一直都是属于卖家少，卖家多的状态，在平台上的竞争力是很低的，像是同一件商品，平台上是很少有同款的，所以在销量的方面，其实也是有了一种保障。现在全球的亚马逊买家的活跃用户，基本上是有四个亿的，而且已经覆盖了六十五个国家。在亚马逊上面购物其实是很多外国人很喜欢的，而且因为面向全球的买家，他们的消费水平和综合素质都是不一样的，在平台上面的退货率其实就是非常低的，对于我们的利润其实是相当有保障的。亚马逊平台对于卖家的扶持力度是很大的，而且开店的成本很低，因为店铺需要在云端登录，所以其实一台电脑就可以管理很多个店铺，不必需要很多的设备，就是减少了我们的开店的成本。而且在人工成本上面，也是很低的，因为在和客户交流的时候，都是通过邮件往来，所以其实就是在24小时内回复客户就可以了，不必一直在等待客户的回复，也减轻了刻客服的很多压力。跨境电商现在其实也是非常热门的一个项目，像是在现在的很多时候，不失为一个商家的新发展方向，这些优势对于我们来说，也是相当有利的。为什么选择亚马逊？这些优势是国内电商没有的，你也不知道的！一种新型的创业思路，无货源模式的亚马逊店群，你了解过吗？讲了这么多关于亚马逊的知识，今天小编来和大家讲讲无货源模式的亚马逊店群，这是现在非常新的一个创业思路，之前的时候，很多的商家可能还是在了解国内电商的模式，而现在的跨境电商其实也是一个非常有前途的一个发展方向。亚马逊店群其实就是很多店铺，因为现在的跨境电商平台都是登录在电脑的云端上面的，所以就是可以用一个电脑管理很多的店铺，而现在很多的商家也都是用同样的方式来经营的，所以在一定的程度上面，其实也是减少了卖家的压力，在与客户沟通的时候，也是用邮件来交流的，客服的工作也是减轻了很多。无货源模式其实就是在自己的店铺里面，采集别人的东西来进行贩卖，所以这个模式就是减少了很多卖家会有堆货的压力，而且在一方面，也可以在自己的店铺中间，上传很多不同种类的东西来供人选择，也是非常有利于卖家的一种经营模式。而现在因为亚马逊是跨境电商，所以基本上都是在用这种无货源模式来进行经营店铺的，就是带给我们了对店家非常有利的一种方式，其实在很多方面，亚马逊店群也是一种不错的经营选择。在作为卖家的立场上面，其实亚马逊的平台上面，一些方针都是对我们非常有利的，像是在面对全球的卖家中间，卖家是很少的，而且同一种类的商品，在平台上面的管理是相对来说比较严格的，不会允许多家同时销售同款产品，对于我们来说，都是很好的政策。而且对于外国人的消费能力来说，他们也是非常具有购买能力的，其中的利润差价是非常可观的，也是我们能够拿到手的。

这就是一种新型的创业思路，无货源模式的亚马逊店群，你之前有了解过吗？

2019年亚马逊店群的悄然兴起，是否意味着另一种商机时代的到来？

随着时间步入2019年的时候，国内的电商卖家已经渐渐的进入了一种饱和的状态，很多时候其实都是一种卖家多，买家少的状况，一些刚开始发展的店铺，可能有一些都很少有人关注或者购买，在这样的情况下，很多个体商户开始慢慢的把眼光放在了国际的市场上面，所以在这个时候，亚马逊店群就开始兴起了，而跨境电商有时候其实也是很多商家可以在电子商务的道路上，开辟中一条新的道路。亚马逊店群其实类似于其他的店群模式，大致上的管理都是差不多的，这种模式现在非常多见，因为在很大的程度上面，方便了公司的管理，所有的店铺服务器都是在云端上面登陆的，也减少了开店的成本，包括在与客户交流的时候，因为是通过邮件往来信息，所以也减轻了客服的压力，真的是很方便的。亚马逊平台上面有面对着全球的四亿用户，但是卖家却只有300万左右，所以在很多时候，其实相对来说的竞争力都是非常低的，面对同样的产品，只能有一家卖家销售，所以在平台对于卖家的扶持力度是非常大的，所以很多政策来说，都是对我们非常有利的，这也是亚马逊店群能够在这几年的时间里面，发展的如此迅速的原因。2019年亚马逊店群的悄然兴起，是否意味着另一种商机时代的到来？在这样的时代发展下面，这样的亚马逊店群其实是很好的一种新的发展方向。