

开小店也能月入十万，只要做好了这四件事

产品名称	开小店也能月入十万，只要做好了这四件事
公司名称	广东六沐超市管理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区龙华街道清华社区清湖路尚美中心大厦8层801（注册地址）
联系电话	0769-22661811 13018677405

产品详情

曾经以为创业做生意就能赚大钱，可是真正入行之后，却发现一切都没有想象中那么简单，明明每天都在用心经营，生意还是很惨淡，时间一长，甚至入不敷出，面临倒闭。

虽然开便利店的启动资金不算多，但是一旦亏损也是一笔不小的损失。不过各位经营者们也别担心，今天时尚货架给大家整理了某便利店的成功经验，相信一定能给你启发，赶紧看一看！

1、进店人太少？试试改善店内环境

开店位置不错，周边人流量也大，但进店的人却寥寥无几，好不容易来个人看了一下就走了。别人同样开店，顾客却踏破门槛，这是怎么回事？可能是便利店的环境不够好！

现在顾客都注重体验式购物，所以对购物环境会比较挑剔。不管是在便利店货架的选择、便利店布局设计及便利店货架陈列等方面，都要多花心思，考虑顾客的喜好，并做好清洁整理工作。顾客进来看见店里一团糟，自然不愿过多停留。

2、东西不好卖？试试重整商品结构

明明进的货很好很齐全，但是来消费的人却并不多，导致库存严重积压。这样的情况你遇到过吗？东莞便利店加盟主打便利，当东西不好卖时，首先考虑是不是商品结构出了错。

东莞便利店加盟的商品结构，要与当地的消费水平及消费需求相匹配，而不是为了追求齐全随便进货。不合理的商品结构，不仅不会让顾客感觉商品齐全，更会浪费顾客更多时间去找真正需要的商品，如果

还不尝试重整商品结构，基本就等着倒闭了。

六沐便利店自主研发的六沐云图系统，通过构建大数据体系，分析周边门店属性、覆盖群体属性、地理位置条件等，为加盟主提供精准化选址服务，并分析消费者的商品爱好、消费密度、购买行为等，为门店建立消费能力库，提供精准化的营销大数据支持，实现数字化运营。对加盟主来说，最明显的好处就是清晰顾客喜好、提高销售额和轻松运营。

3、顾客不满意？试试提升服务质量

购物环境不错，商品结构也正确，但顾客还是不满意，而且很难发展老顾客。问题到底出在哪？你该审视一下店内的服务质量了！

顾客因为信任而选择在你的便利店里买东西，可是你的店员却用冷冰冰的服务态度把顾客往外推，就算顾客这次买单了，下次也绝对不会再来。作为经营者来说，一定要加强员工的培训，增强服务意识，提升服务质量，让顾客买得舒心，下次自然还愿意光顾。

4、营收还是少？试试加入增值服务

就算前面的都做好了，但是感觉营收还是不够满意，总觉得少了点什么，顾客来几次之后也有点腻了，这下该怎么办？不妨再试试加入一些增值服务。

六沐便利店的便利不仅体现在商品结构上，更体现在便利店本身能为顾客带来的更多服务上。常见的有代缴水电费、代收快递、交通卡充值等。通过这些服务，不仅能大大提升顾客的好感，更能为便利店从多个方面创收，如此一来，还怕没钱可赚吗？

做生意当然不会一蹴而就，任何事情的发展都需要一个过程，对便利店经营来说更是如此。你现在入不敷出，不能保证立马就日进斗金，但是小编相信，只要你真的用心经营，多站在顾客角度思考问题，审视自己的不足，就一定能扭亏为盈！

便利店加盟，东莞便利店加盟，广东便利店加盟，六沐智慧便利店，六沐智慧便利店加盟：<http://www.lmchaoshi.com/>

我们的地址：深圳市南山区粤海街道高新南九道软件产业基地2栋C座303C电话：0769-22661811联系手机：13018677405 期待您的咨询