

北京特许加盟展2023年时间

产品名称	北京特许加盟展2023年时间
公司名称	北京西西木国际展览有限公司
价格	16000.00/个
规格参数	品牌:北京特许加盟展 展馆:全国农业展览馆
公司地址	北京市朝阳区朝阳路69号财满街1-1-304
联系电话	13466724050 13466724050

产品详情

CRFE|2023北京国际餐饮美食加盟展览会

时间：12月1-3日

地点：北京中国国际展览中心

主办方：北京市餐饮行业协会

涉及主题：餐饮加盟，连锁开店，健康食材、外卖产业大会

【展会活动】：

- 一、CRFE2023北京国际餐饮美食加盟展开幕仪式
- 二、CRFE2023餐饮外卖品牌产业大会
- 三、CRFE2023餐饮连锁加盟品牌新项目发布会
- 四、CRFE2023中国连锁餐饮战略峰会
- 五、CRFE2023环球餐饮行业品牌评选活动颁奖盛典

选择一个项目去加盟，看似加盟费很高，可那都是品牌付出高额的代价才能走到，如果单靠自己来做，所付出的时间、金钱、精力可能远超过一个成熟品牌的加盟费。所以时至，投资人趋向理性，不再只是满足自己开店的一种情怀，我们开始醒悟，开一家门店的基础需求首先是“不亏”。

那么面对琳琅满目的加盟项目，横向竖向，各种对比，各种考察...这都没有错，选项目当然要谨慎，毕竟有很多圈钱的不靠谱项目，如何选择一个好的餐饮项目？首先我们要清楚一点，项目靠不靠谱并不是决定创业失败的原因，甚至也不是主要的环节。所以不要以为找到了好项目就等于成功，没有成功的项目，我们需要认清这些因素：

一、项目品牌，项目品牌占失败总比的20%.如下图：

1.项目不靠谱，失败因素占比10%。因项目不靠谱导致的失败，基本就是踩到雷了！这个项目是个圈钱的项目，没有产品实例也有扶持的经验。北京特许加盟展就是创造了一个这样的选择平台，为投资人严选项目，我们首先杜绝纯粹地雷型的项目。

2.项目不合适，失败因素占比5%。有时候我们是在看准店铺以后再找项目，这时候我们就需要根据店铺的人流特点来选址项目。选择了不适合的项目就会导致失败。

3.项目品牌区域性，失败因素占比5%。很多时候品牌会呈现区域效应，比如当地有一家店卖的很好每天很多人排队购买，但是你换到其他城市其他区域未必就有这么多人排队了。项目品牌的区域性，有时候还表现在是否适合此地区消费者的消费习惯、口味等。

二、失败原因——选址，失败因素占总比的60%

选址是开店成败重要的一环，有人不一定就有生意。有60-70%的店都倒闭在选址上。

我们主要是从人流量，消费能力，周边环境，人群口味这几点来衡量选址是否合适。

三、营销运营，失败因素占总比20%

运营是一个打造店铺影响力的过程，告诉你的目标用户，你的产品好、服务好、，等等这些有时候可以依靠运营来弥补品牌或者选址的缺陷，但运营不好也可能把好的项目好的店铺做死。酒香不怕巷子深的年代一去不复返，如果您决定开出一家“很好吃的店”放在那里就能赚钱，那可能好的项目也会产出差的效果。

综上所述，如果您已经准备好要开一家餐厅，自己却没有餐饮经验，那么请先考虑选择一个靠谱的餐饮品牌加盟。选择一个靠谱的项目可以通过身边的朋友，大型的加盟网站，或者大型的北京特许加盟展。

【参展范围】：

中餐连锁：快餐、正餐、火锅、早餐、面馆、特色餐厅、互联网+餐厅、未来餐厅等餐饮连锁企业

西餐连锁：快餐、正餐、休闲餐、牛排、自助、料理、色拉、各国美食等连锁企业

咖啡饮品：咖啡、茶饮、奶茶、鲜榨果汁、创意饮品、下午茶等连锁企业

烘焙甜品：烘焙、甜品、冰激凌、巧克力、面包、蛋糕、DIY创意甜品等连锁企业

美味小吃：烧烤、卤味、熟食、炸鸡、小丸子、风味小吃、国民小吃等连锁企业

非遗美食：各地特色美食等连锁企业

餐饮服务：资本、软硬件、O2O解决方案、连锁管理系统、外卖系统、订餐软件、管理咨询等餐饮服务商、供应商。