

连锁加盟店 连锁加盟 筷送

产品名称	连锁加盟店 连锁加盟 筷送
公司名称	上海筷送信息科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	中国（上海）自由贸易试验区张杨路828-838号26楼
联系电话	13817007366

产品详情

黄小递是与望湘园合资成立的一家互联网餐饮公司，从事集团餐饮平台化建设的重点项目，我们将运用品牌优势，运营管理优势，资金优势，供应链优势，在互联网时代下，采用新的模式帮助餐饮业商家突破传统餐饮的瓶颈，提高空间、时间、人员、资金使用效率，饮食连锁加盟店，帮助餐饮业商家取得成功。

商圈保障问题通常加盟总部为确保加盟店的营运利益，都会设有商圈保障，也就是在某个商圈之内不再开设第二家分店。因此，加盟者对保障商圈的范围有多大，必须十分清楚。不过常见的情形，是总部在保障商圈以外不远处的距离，餐饮连锁加盟，再开设第二家店时，影响到原有加盟店的生意而引发抗议。其实，总部若是开在保障商圈以外的地方，加盟店并没有抗议的权利。但值得一提的是，某些连锁体系因为加盟店增多或已达饱和状态时，在商圈的保障下，已很难再开新的加盟店，于是便取巧发展第二品牌。意即使用另一个新的品牌名称，而营业内容与原来的品牌完全相同，这样就可以不用受限于原有品牌的商圈保障限制了。例如曾有某个房屋中介连锁体系就是如此，最后当然就会招致加盟店的群起抗争。因此，加盟者为保障自身权益，在签约时，最好载明总部不得再发展营业内容完全相同的第二品牌。

黄小递是与望湘园合资成立的一家互联网餐饮公司，从事集团餐饮平台化建设的重点项目，我们将运用品牌优势，运营管理优势，资金优势，供应链优势，在互联网时代下，采用新的模式帮助餐饮业商家突破传统餐饮的瓶颈，提高空间、时间、人员、资金使用效率，帮助餐饮业商家取得成功。

委托加盟：(License Chain)与自愿加盟相反，加盟主加入时只需支付一定费用，经营店面设备器材与经营技术皆由总部提供，因此店铺的所有权属于总部，加盟主只拥有经营管理的权利，利润必须与总部分享，也必须百分之百的听从总部指示。此种方式的优点是风险极小，加盟主无须负担创业的大笔费用，总部要协助经营也要分担经营的成败，但缺点是加盟主自主性小，利润的多数往往都要上交总部。

黄小递是与望湘园合资成立的一家互联网餐饮公司，从事集团餐饮平台化建设的重点项目，我们将运用品牌优势，运营管理优势，资金优势，供应链优势，在互联网时代下，采用新的模式帮助餐饮业商家突破传统餐饮的瓶颈，提高空间、时间、人员、资金使用效率，帮助餐饮业商家取得成功。

直营连锁对比1、产权关系不同。加盟连锁（特许连锁）是独立主体之间的合同关系，各个特许加盟店的资本是相互独立的，与总部之间没有资产纽带。而直营连锁店都属于同一资本所有，各个连锁店由总部所有并直接运营、集中管理。这是加盟连锁与直营连锁最本质的区别。特许经营总部由于利用他人的资金迅速扩大产品的市场占有率，所需资金较少。相比之下，直营连锁的发展更易受到资金和人员的限制。2、法律关系不同。加盟连锁（特许连锁）中特许人(总部)和被特许人(加盟店)之间的关系是合同关系，双方通过订立特许经营合同建立起关系，并通过合同明确各自的权利和义务。而直营连锁中总部与分店之间的关系则由内部管理制度进行调整。3、管理模式不同。加盟连锁（特许连锁）的核心是特许经营权的转让，特许人(总部)是转让方，被特许人(加盟店)是接受方，特许经营体系是通过特许者与被特许者签订特许经营合同形成的。各个加盟店的人事和财务关系相互独立，特许人无权进行干涉。而在直营连锁经营中，总部对各分店拥有所有权，对分店经营中的各项具体事务均有决定权，连锁加盟，分店经理作为总部的一名雇员，连锁加盟店，完全按总部意志行事。4、涉及的经营领域不完全相同。直营连锁的范围一般限于商业和服务业，而加盟连锁（特许连锁）的范围则宽广得多，除商业、零售业、服务业、餐饮业、制造业、高科技信息产业等领域外，在制造业也被广泛应用。

连锁加盟店-连锁加盟-筷送(查看)由上海筷送信息科技有限公司提供。上海筷送信息科技有限公司（www.huang-xiaodi.com）是上海上海市,其它的翘楚，多年来，公司贯彻执行科学管理、创新发展、诚实守信的方针，满足客户需求。在筷送领导携全体员工热情欢迎各界人士垂询洽谈，共创筷送更加美好的未来。

。