

咻电共享充电宝加盟代理合作

产品名称	咻电共享充电宝加盟代理合作
公司名称	厦门咻电科技有限公司
价格	1880.00/套
规格参数	品牌:咻电 型号:U800 U600 公司地址:厦门咻电科技全国运营中心
公司地址	厦门市软件园三期诚毅北大街63号1004单元
联系电话	13225086497

产品详情

2018年6月，林达彬创立咻电科技并携“咻电”杀入共享充电宝“蓝海”，很快便成为了行业的一匹黑马。咻电科技秉承“诚信至上、客户至上、服务至上”的服务理念，以30%的市场增长速度，缔造着共享充电宝行业的奇迹

“咻电”的市场布局，主要有三个趋势：第一，稳定一线城市市场份额；一线城市不是咻电的主战场，虽然一线城市的客单价相对要高一些，但是一线城市各类品牌的竞争也相对也激烈一些。一线城市如果代理商拥有很优质的市场资源，我们会放，如果没有高质量的商户资源，我们是建议代理做其他城市

第二，我们主要针对的是中国的二三线城市，甚至郊县城市。咻电会暂时避开竞争最激烈的一线大城市，虽然一线城市利润很诱人，但激烈的竞争会给代理商带来更大的投资风险，维稳的前提下避开与其它品牌“短兵相接”，我们多层代理的模式会通过代理商在本地市场的资源，能够以最快的方式铺货并快速抢战市场

第三，我们率先开拓了海外市场和中国较为边缘的地区，现在已经在泰国、柬埔寨、中国台湾、中国澳门、马来西亚、缅甸、中国香港、墨尔本.....等海外国家开始布局了，结合市场数据表现，可以说效果不错

咻电的代理模式不同于其它品牌，经营权限下发给代理商的“代理经营”的模式，降低入驻门槛，能够快速扩展用户规模。

代理拥有设备的绝对控制权限，平台为代理商免费提供各种增值服务，增加代理商与商户的粘性；同时咻电的用户服务策略让商户更加依赖代理商。“咻电”的代理商其实是一种合作伙伴的关系，拥有自主

权

咻电共享充电宝的租赁服务分为三个阶段

一、前期，为用户提供充电宝租借服务为基础，从而使代理商与商户建立联系；用户与商户建立联系，为商户提供一个吸粉工具。

二. 中期为商户提供广告系统 点餐系统引流 等增值服务提高商户营收 和商户产生粘性

三. 远期，通过咻电的强大的客户群体，与商户资源形成咻电自己的商业闭环。

在商业模式上我们按照省、市、区等行政区划细分成若干个市场，区域代理商在各自的市场内进行自由竞争，最大限度的满足用户实现随时随地，随借随还。咻电对于代理商一贯是“扶持+帮助”的政策，公司扶持大区代理的同时帮助小区域代理不断的提高市场的占有率，这样既解决了用户随时随地充电的需求，也保证了代理商的收益，还能为合作商户带来真实的用户。

问：我们都知道市场上已经有很多种品牌和不同类型的共享充电设备，咻电与其他市场上的产品相比，有什么技术优势呢？

共享充电宝是智能硬件加持软件，多角色共同参与的产品，行业门槛相对来说是比较高的。咻电最大的优势可能就是--进入市场比其他品牌晚，严格来讲其实咻电的项目研发和准备时间比任何其他平台都要久。

当然咻电还有其它优势，比如系统并发、先进的异常处理机制、强大的数据分析、阿里云的接入、无资金的挤压、更高的借还效率等等这些都超越了竞争品牌。

下一阶段“咻电”要做什么呢？

下一阶段，公司的考虑是“技术、市场、商业模式”三线并行。首先，是技术和市场两手抓。在技术方面“咻电”的自主技术公司将进一步扩大，加快技术研发。市场开拓方面，公司会专注三四线的下沉市场，提升市场的占有率。

其次，“咻电”共享充电宝依旧关注模式创新，为行业寻找新的利润入口。比如以共享充电宝作为一个线下入口，提供更全面的OA、会员系统服务等

从技术和成本角度来看，共享充电宝比共享单车更具生命力。毕竟，共享单车的旧车损耗率极高，而多数充电宝的寿命都在2-3年以上，共享充电宝后期投入成本低得多

咻咻一下就满电——咻电充电更快的共享充电宝专业 专注 专心

微信免押！现在起，咻电共享充电宝支付宝和微信双免押，还担心没人租借吗