

数点营销商机挖掘平台 提供海量销售线索

产品名称	数点营销商机挖掘平台 提供海量销售线索
公司名称	重庆数点商联信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	重庆市北部新区金渝大道68号4栋25层1号房
联系电话	15523579897

产品详情

学会挖掘商机是企业业绩提高的必要技能，在经过寻找客户，联系客户，完成销售这当中，最困扰企业和销售人员的步骤便是寻找商机客户了，那么是不是商机挖掘真的很难呢？今天，数点营销为大家介绍一下Tob企业在商机挖掘过程中的一些技巧，以及中小企业怎么去挖掘商机，感兴趣的朋友可以了解一下。

Tob企业商机挖掘技巧

制定客户画像

在挖掘商机之前，不少业务员都会有无从下手的感觉，这个时候需要具备客户画像的能力，简单来说就是要为你的目标客户打好标签，让客户有个具体的形象在你的脑子里。这样在寻找你的商机客户的时候就有一个目标。

扩大商机渠道

渠道越多自然商机越多，那么对于tob企业而言可以通过哪些方法获取企业客户商机呢？目前常见的有，黄页网站，企业目录网站，商机挖掘平台等。都是很不错的方法扩张自己的挖掘渠道

中小企业怎么挖掘商机

中小企业在挖掘商机的过程中追求低成本高效率，商机挖掘的过程是艰难的，比较耗费人力和时间成本并且转化较低，从整体来看是得不偿失的。要想快速的获取到大量精准的商机还需要借助一些商机挖掘平台的帮助。例如数点营销，深耕大数据多年，为上百家企业提供过商机挖掘服务，也助力不少企业的销售业绩增长，更重要的是，针对企业的不同需求有不同的数据服务，因此对中小企业格外友好。在商机面前，需要的就是有人提供挖掘技术，帮你找出他们。

ToB行业获客秘诀/销售资源交换，关注公众号 数点营销 <ID:shudiancrm> 点击
销售宝典 即可免费领取