

天然工坊系统开发模式

产品名称	天然工坊系统开发模式
公司名称	广州微码互联科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区中山大道中379号
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

苏格拉底认为，未经审视的生活，不值得度过。

天然工坊系统开发找黎灿：可微，天然工坊开发，天然工坊软件开发，天然工坊系统APP开发，天然工坊复购系统开发，天然工坊系统源码开发，天然工坊系统模式开发，天然工坊首购系统开发，天然工坊级差系统开发，天然工坊分销系统开发，天然工坊商城分销系统开发

在商业中，对于一种模式不加审视深入理解，盲目跟随大流，不仅不值得尝试，反而将画地为牢。无论新秀还是阿里、京东等大厂，谁对零售发展见解最为深刻，谁就能笑到最后。

一、天然工坊分销系统模式是怎么样的？

我的天然工坊采用最新F2C模式，纸巾从生产线直接送到顾客手中，中间没有其它任何费用环节。传统模式下商品30-40%的费用发生在各级经销商、广告费等，而竹妃分销系统模式是把这30-40%的费用当成推广费返给其中的3级会员。会员既是顾客也是代理商，订单由工厂统一发货，无需开店，无需进货囤货，无需售后服务等繁琐程序，直接享受市场开拓带来的提成收益。

二、我的天然工坊平台系统的商业模式方案

我的天然工坊系统佣金奖励规则：

第一次购买为99元/20包

第二次购买至终生99元/20包

系统马上返利19.8元

返利流程：A是我B是我的1级C是我的2级D是我的3级

选择第一种加入方式，佣金返利如下：

第一次购买我得9.9元佣金

第一次购买我得11.88元佣金

第二次购买至终生我得3.96元佣金

社交电商以场景式购物重构“人货场”，其关键在于场景的横向打通。而京东微信手Q购物的“三位一体”社交电商新模式，将商品拼购信息通过导购内容、营销置于各大社交场景中，不仅打通了“货找人”的逻辑，提升发现商品的效率，还将购物场景、商品以碎片化的方式推送至用户面前，进一步拉近了“人与货”的距离，助力社交电商发展。既赋能了商家，更将进一步缩短后端仓储运转周期，成为京东无界零售战略的重要支点，将加快其零售版图的扩张。