

# 互融云分销商管理系统，网上订货系统

产品名称	互融云分销商管理系统，网上订货系统
公司名称	北京互融时代软件有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市朝阳区领地OFFICE1号楼A座1403
联系电话	400-090-3910 13263308067

## 产品详情

自打“互联网+”这个概念横空出世，便在各行各业瞬间引爆，所有行业都在迅速推进互联网化的进程，而B2B市场更是站在了这一波浪潮的风口上。为了实现最好的B2B多渠道销售，提供B2B网上购物平台已不再简单。

互融云B2B电商供应链系统是一款解决供应商、采购商线上交易信息、数据网络化的产品。系统主要以订单处理为核心，实现在商机、分销、促销、订单、库存、资金、支付等环节上无缝对接的全程化B2B平台，改善客户采购体验，降低企业成本，提高企业渠道建设与管理，为企业提供在线销售信息化服务，解决企业交易网络化难题。主要为解决供应商和采购商直接达成线上供求的交易为目的。供应商方便寻找渠道，以销定产，为企业提供在线销售信息化服务，解决企业交易化、网络化难题。快捷的订单处理方式提高订单和渠道管理效率，海量数据，为企业管理提供决策依据，决胜互联网新时代。帮助企业及时了解商品的交易信息、物流信息、支付信息和资金信息。平台上供应商能够及时发布商品信息和优惠政策，采购商可以在线下单，在线支付，在线对账和在线融资等。

互融云B2B电商供应链系统能解决采购商和供应商的供求链接问题；可供选择，可议价，公平，公正，可视化消费平台；平台上能对供应商和采购商双向管理，供应商能及时看见商品的库存量，订单管理及物流信息；采购商与供应商直接商议，可节省中间商差价的问题，获利多多；并且可以解决采购商及供货商的短期资金问题。1) 商的痛点：找买家困难，难以对外销售；决产品滞销问题；决资金周转问题，进而购买原材料；直接了解采购商的需求，调整生产方向；台上对采购商管理，更有安全保障；2) 商的痛点：价比高的供应商中介费贵。费时，费钱；下资源（供应商）得不到有效利用；法获取精准的供应商信息，继而影响物资补给质量和安全隐患；3) 区域痛点：供应商及采购商，提供无缝的线上线下促销，购物服务体验；一交易管理和支付管理，告别距离远，解决区域限制的问题；决区域性采购商库存的管理，以免浪费物资，为企业降低生产成本；4) 业务痛点：道采购业务没有线上经验；务价格体系、合同、发票、账期等问题错综复杂，无从下手；应商、经销商、门店多，情况无法集中管控；理全渠道订单，帮助企业轻松构建基于移动化的全渠道经营场景；5) 模式痛点：目生产导致库存积压；金回款不及时，导致企业资金周转率低；产信息与订单信息不对称，导致成本增加；工操作效率低下，企业竞争力降低；6) 痛点：法预知的痛点；不及防的问题；时紧急的情况让人头痛不已；互融云拥有百余人JAVA团队，产品完全自主研发，具备国家版权局授予的计算机软件著作权证书；公司可以帮助客户进行行业资

源整合，因为我们具有很大的客户量，是高端客户俱乐部，资源价值高。有效的B2B平台必须能够跟踪订单的任何部分，包括产品和服务的交付日期、订单流程监控等。可以说，业务平台应该是跨业务、跨部门和跨品牌真实信息的唯一来源。它可以为客户提供一致的产品和订单信息。无论客户是在现场联系销售人员，还是通过电商平台或网站联系销售人员，都能得到一致的信息。当然，在下订单和收到确认函时，客户也应该感到同样的便利。