

# 品牌女装货源号布卡韩版双面尼羊绒大衣

产品名称	品牌女装货源号布卡韩版双面尼羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:布卡 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 品牌女装货源号布卡韩版双面尼羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各中老年女装货源,求服装进货渠道,电商服装进货网

例如,北方地区秋季较短,单夹克的上货日期应该在7月底,迟不能晚于8月初。如果新品夹克迟到两周上市,虽然8月底时气温还不是很低,但市场上大部分品牌的新品夹克都已上市销售,再好的款式在8月底上市也很难再有好的销售。赞美顾客是需要理由的,导购不可能凭空制造一个点来赞美一个顾客,这个点一定是能够赞美的点,要有一个充分的理由来赞美顾客,这样的赞美顾客才更加容易接受,才能从内心深处感受到导购人员的真诚,即使这是一个美丽的谎言,顾客也是非常喜欢和乐于接受的。在我国现在有许多工厂在接受外贸订单发往海外市场,或者一些品牌服装企业的贴牌生产,有时候可能会受订单变化或者是做工优差影响,有一些剩余产品处理,价格相较市场来说更加低廉,而且品质做工也更加突出,所以这也是一个非常不错的进货渠道。能影响到批发商对你的支持有两个因素:一个是你的首次进货金额,如果你首次进货金额太少,批发商就会认为你没有实力,或者你对他的产品信心不足;二是补货的频率,如果你经常到批发商那里去补货,即使数量不多,但批发商还是认为你的货物周转快,能够为他带来长期的效益。批发商对你的支持表现在一旦有新货会尽快通知你,而且可能下次进货的时候他会自动把价格调

整下来。还有就是批发商如果认为你是重要客户,一般都会向你透露近期那类商品热销,了解这些行情会让你对市场和客户判断更准确。服装店赚钱技巧之进货是关键,不知道大家了解了没、不管是经营什么店铺,进货都是必须的。而服装店不比其他的店铺,为此进货更要把握好。