

社交新零售平台系统开发

产品名称	社交新零售平台系统开发
公司名称	云科技有限公司推广部
价格	.00/个
规格参数	社交新零售:社交新零售 社交新零售:模式软件开发
公司地址	深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室（ 入驻深圳市前海商务秘书有限公司）（注册地址 ）
联系电话	158****626

产品详情

社交新零售平台系统开发，林小姐：135.3509.8836微电，社交新零售软件开发，社交新零售商城开发，社交新零售系统开发。

社交新零售与微商有什么相同和不同：

我们先来说说相同点，无论社交新零售还是微商模式，都是一个平台或总部通过招募无数的人成为加盟者，然后给予加盟者利益驱动，激励他们通过社交媒体去推广信息，然后吸引更多的人来加盟或购买产品。从这个角度看，似乎没有什么本质的区别，近乎相同。

那我们再来说说不同点，这个我们从总部和个人加盟者两个角度来分别说一说。

首先从总部的角度说说不同，传统微商模式主要是总部以招商的方式把单个产品流通出去，也就是通过多级关系，一层一层的把产品卖给加盟者，每个层级加盟都要对应等级购买一定数量的产品，所谓需要进货和囤货，至于每个层级能否把产品卖给其他加盟者或消费者并不重要了，因为总部已经把产品卖给了加盟者，也收到了加盟者的进货款。其实，总部销售已经完成了。从个人加盟者，也就是加盟微商的角度来讲，绝大部分人都在扮演商人角色，需要进货，经营潜在客户，招商营销，培训管理下级微商，发货，售后。甚至一个人在扮演一个公司在做所有的工作。传统微商看起来门槛很低，只要几千几万进货就可以做微商了，但能做好这件事的没有多少人，因为能有“商人”的能力和经验丰富的人还是太少了。

至于社交新零售，主要采取的是最短的层级，都在两级以内，而且绝大部分都是一级模式，就是平台总部直接招募个人加盟者，没有什么层级，而且不需要囤货，社交新零售平台少的几百种，多的几千几万种产品，加盟者也没法囤货。成为加盟者也几乎没有什么门槛，即便有门槛的也就是需要几百元钱。加

盟不囤货，就意味总部虽然招募了很多加盟者，但产品还在总部这里，也因为没有层级利益关系，就需要所有微商直接去销售产品获取利润，所以社交新零售主要是以销售产品给消费者为主，平台总部并不是卖货给加盟者，这跟传统微商模式很不一样。从个人加盟者角度来讲，也跟传统个人微商不同，这里加盟者扮演的是职业推广者的角色，更像是一个专职或兼职的推广人员。因为不需要进货囤货，就意味不需要发货，也不太需要做售后服务，因为没有层级，也不需要做培训管理工作，这些都是总部直接完成的。社交新零售模式就是平台模式，都是基于平台的产品自动交易，脱离平台关系加盟者也赚不到佣金，那加盟者剩下的工作只有推广宣传了，其他都是平台来完成的。

从总部的角度来看，社交新零售是做平台模式，这个难度就大了，无论是对资金的要求，对经营管理的难度，运营的复杂成度都比做个传统微商总部要高了几十倍。从个人角度，成为社交新零售的加盟者比做传统微商模式的加盟者简单多了，也从商人角色变成了职业推广者角色。