

# 电话机器人是电销团队的得力助手

产品名称	电话机器人是电销团队的得力助手
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

电销工作看似简单，实则工作量很大，相对于其他工作岗位而言，电销员可以称得上又累又苦、并且效率极低，遇到成单的客户纯粹是概率。这也很好的解释了“电销员工流失率高”，这个普遍现状。那么如何才能减轻员工工作压力、提高成单率呢！正在做电销的或者曾经做过电销的都知道，电销的日常工作流程：从大量客户中筛选意向客户；约访客户；意向客户沟通；促成开单；后期维护。而这其中\*占用时间、工作价值\*的莫过于“筛选意向客户”，人工筛选不仅效率低下、而且极易错失意向客户；做完客户筛选工作，留给已有的意向客户时间过短，直接造成成单率下降，收益降低。人工智能市场空前繁荣，各行各业都在积极采用智能机器人来代替/辅助人工进行工作，其目的是提高工作效率，带来收益。当下，机器人代替/辅助人工是潮流也是趋势，更是未来的又一风口。在电销行业中，电话机器人系统目前商业价值颇高，在代替人工重复性劳动、低级劳动中效率极高。电话机器人的出现正好可以代替电销人员完成重复、枯燥的筛选工作，并对客户进行标准化的划分从而提高企业的利润。电话机器人加入传统电销团队，以每天800到1000通的电话量来快速的帮助人工筛选意向客户。而人工则去做约见客户、维护客户等更有意义的工作。电话机器人不仅仅工作效率高，而且不需要休息、不要工资、不要福利，一次投入终身使用。在和人工电销员的配合中，存在感也是极强的。使用电话机器人可快速降低企业人工成本，增加外呼效率，归类客户级别，对海量通话数据进行信息发掘和统计，了解客户，洞察市场，优化产品、服务、营销方式。电话机器人主要优势如下：海量外呼：系统每天可外呼800到1000通电话，是正常人工的6-8倍效率支持打断呼入转人工：模拟真人工作场景，真正实现人工解放，全面实现系统自主作业意向客户实时推送：意向客户实时APP手机端推送，实时更新，及时跟进，不丢掉任何一个高意向客户真人互动：意向客户实时APP手机端推送，实时更新，及时跟进，不丢掉任何一个高意向客户意向客户高分类：只有外呼人员的10分之一成本完美替代人工，永远不会离