

凯儿得乐纸尿裤下单授权系统开发

产品名称	凯儿得乐纸尿裤下单授权系统开发
公司名称	陈玲祥软件开发
价格	19900.00/个
规格参数	凯儿得乐:下单授权系统 软件开发:18028685796 微电咨询:18028685796
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	13160816026

产品详情

凯儿得乐纸尿裤下单授权系统开发，类似凯儿得乐微商系统开发可询（张生180-2868-5796.微电）凯儿得乐云仓制度定制开发，凯儿得乐订单发货平台开发，凯儿得乐代理制度开发。

在这个发展迅猛的时代，企业要积极地拥抱互联网来进行转型升级，所有的转型都意味着企业更好的发展，转型不仅仅是改变原本的形态，更多的是一种时代步伐的进步，正确的转型能让企业更好的走向成功。

凯儿得乐（深圳）科技发展有限公司是一家专注于母婴新零售的创新企业。2015年创立至今，相继推出婴童品牌凯儿得乐、女护品牌朵瑞诗两大核心品牌。凯儿得乐以高效满足用户需求为导向，通过区域零售体验店整合本地化医护、实体、品牌等城市母婴资源，依托社交电商构建了独有的城市母婴生态圈，创造性打造了消费者、推广者、销售者三位一体的体验式营销模式，从而实现用户、产品、渠道多场景高效融合，为宝宝与妈妈提供更有效率与品质的一站式母婴服务。

一、凯儿得乐纸尿裤下单授权系统代理制度：

凯儿得乐代理分为四个级：钻石总代、总代、一级和分销，级别不同，投入不同，拿货价格不同。凯儿得乐的代理门槛一直在提高，目前钻石总代需投入10万，总代需投入2万左右，一级需投入7000左右，分销需投入2000多，目前可以直接代理的级别有：分销和一级大家可以结合自己经济情况及经验选择相应级别的代理级别。

二、凯儿得乐微商代理模式分销、一级和总代各个级别有什么不同？

1、凯儿得乐代理级别不同拿货量不同

凯儿得乐微商代理模式的优势

钻石总代一次性预付公司10万货款;需投入10万并且团队代理要达到10人可以申请钻石总代，总代是一次性货100箱;一级一次性拿货30箱;分销一次性拿货10箱。

备注：货只包括纸尿裤和拉拉裤，纸尿裤一箱3包(小包装一箱6包)，拉拉裤一箱4包，码数自己搭配。洗衣液、湿巾等其他货可以以代理价格额外拿，不算在箱数内。

2、凯儿得乐代理级别不同拿货价格不同

3、级别越高，拿货价格越低

三、凯儿得乐纸尿裤下单授权系统，有哪些功能?

1、代理商授权规则：企业可根据代理商进货数量不同，将代理商分为不同级别代理，比如总代、一级代理、二级代理、三级代理等。

2、企业给代理商授权：企业招商，通过代理商授权管理系统后台，生成少有的邀请链接或邀请码，代理商通过链接填写资料申请，企业后台确认审核，代理商即可完成授权认证，并获得电子授权书。

3、上级代理给下级代理授权：比如上级A生成邀请链接或邀请码，下级代理B提交申请资料给上级，上级审核代理信息，B成为A的下级代理商，并获得电子授权书。

4、代理商发货扫描：每个商品都有二维码，代理商做发货扫描，消费者扫二维码即可看到售卖人的授权书。

5、代理商防窜货：赋予商品渠道码和防伪码，渠道码和防伪码关联，一旦发现代理商窜货，则可关闭其授权功能，让消费者无法查看授权书。

成立3年以来，凯儿得乐凭借品牌与营销模式的创新，迅速打通渠道与消费场景的壁垒，融合布局线上线下营销网络，逐步成为消费升级时代的新零售母婴产业标杆品牌。

开发类似凯儿得乐纸尿裤下单授权系统可至电本司或扫码加微咨询，本司专注于开发移动互联网系统，微商管理系统，微信分销系统，微信小程序，微信公众号，APP开发，一物一码系统，防伪防窜货系统，区块模式系统等定制开发。

互联网应用领域由虚拟扩展到实体、由生活延伸至生产，数据的连接量、流通量、计算量均呈现出指数级爆发式增长，极大地丰富了数据资源的种类，不断开辟数字经济新蓝海、拓展经济发展新空间。