

禾丽医美连锁店模式开发方案策划

产品名称	禾丽医美连锁店模式开发方案策划
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区陂东路20号大院内自编4号1楼196房（仅限办公用途）（不可作厂房使用）
联系电话	15119707084 15119707084

产品详情

禾丽医美系统开发（开发详询项目组经理钟静：180-2625-6346可微可电）禾丽医美分销模式开发，禾丽医美APP软件开发，禾丽医美平台定制开发。现在线上销售仅占中国社会消费品零售份额的15%，线下市场约占85%。其实在电商行业火爆的今天，线上的销售占比的发展空间非常大。新零售的本质通过数据和技术的打通，线上与线下融合，消费者就能够享受到更有意义、更有优势的服务。

特别提示：本文章是第三方软件开发公司发布，可以开发定制类似的软件，非平台方！

一、禾丽医美系统介绍：

禾丽医美系统能够集会员中心、员工管理中心、商城品管理中心、预约管理中心等管理模块于一体，帮助店家系统管理、提升业绩。同时，支持美容院等的项目发布，产品发布，线上商城+线下店面结合，线上购买，线下消费等形成o2o闭环，让用户更放心，让消费更简单。

二、禾丽医美系统方案模式解析：

投资2980成为名模—禾丽医美的VIP店家

(2980赠送)

成为VIP店家后，医院会配送((二选一的套餐项目)

医院配送

A套餐：

- 1.送价值3800-12800元的双眼皮项目(可出售);
- 2.送价值5000元销售公司培训服务课程

B套餐：

- 1.送价值5000元销售公司培训课程;
- 2.送除皱+水光(可出售)

这两个项目可以自己来医院做，也可以售给客户或送给朋友。

(VIP店家加入后)

加入禾丽医美后，公司会把VIP店家入到系统去，VIP店家每带一个客户过来做项目医院给予VIP店家40%的分成(客户做一万，你拿走四千)

VIP店家每带的一个客户过来做项目，公司会把VIP店家所有的客户都入到公司系统去，VIP店家能清楚的知道自己做过什么客户，客户做过什么项目。

VIP店家的客户介绍别人来做项目，VIP店家就在客户的总业绩拿5%的分成，VIP店家的客户带的介绍所有人，做的所有项目，VIP店家拿5%的分成，【%5公司会帮VIP店家把它一起入到VIP店家的业绩去。

(名模-禾丽接待咨询管家)

医院会配送VIP店家一个管家，负责帮VIP店家接待客户，咨询面诊方便

如果VIP店家有客户要做鼻子，但没有时间带客户来医院。

可以发客户电话名字简单状况，给我们医院的管家。

VIP店家只需要发地址和管家电话给客户，就没问题了!

我们会帮VIP店家接待客户——咨询面诊，(成交时间通知VIP店家)

(2980VIP店家推荐)

VIP店家推荐一个客户投资2980成为VIP店家，推荐一个医院直接颁发1500分成)

推荐的店家她带的所有客户做的所有项目，总业绩你拿5%

医院规定2980成为VIP店家，不得因为亲人朋友而少收1500(医院规定)

三、禾丽医美系统优势：

1、提升推广“性价比”

微分销推广是通过为企业搭建微分销商城而实现全民分销、渠道分销、供应商分销、全球分红等功能

2、打造企业“好口碑”

微分销从技术层面帮助传统企业实现PC端、移动端线上线下快速融合，多条渠道同时推广企业产品。实现了线上线下的结合，O2O的商业模式。企业便可以将更多的精力花在商品设计、品牌质量、客户体验等方面，使竞争回归商业本质，让更好的口碑被更多的人知道

3、解决企业“推广难”

推广一直是企业的一大心病，产品质量过关，却鲜有人问津。通过微信三级分销不但解决了推广问题，发展“粉丝经济”，还能将多种渠道的客户汇聚到同一平台，帮助企业形成自己的市场

无论线上电商还是线下门店，节日是最好的营销节点，新零售也不例外

新零售的核心是从向消费者销售商品转向服务消费者。这样的变化是一个漫长的过程。零售业将转化为新的生活方式，成为交换价值主张的载体，这会成为零售业发展的重要趋向，也会进一步催生新的零售物种。