

# 新开淘宝店铺怎么运营？曼果教育传授您运营技巧

产品名称	新开淘宝店铺怎么运营？曼果教育传授您运营技巧
公司名称	湖北曼果教育咨询有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	荆州市沙市区关沮镇合心村海洋世界C1栋3层10号（注册地址）
联系电话	4008063231 15984873314

## 产品详情

现在，开网店的人比比皆是，特别是开淘宝天猫店的。淘宝店入驻门槛低，但是新店想要运营起来却不那么容易。那么淘宝新店铺怎么运营呢？需要掌握哪些技巧？

### 1. 定位

经营一家店铺，不管是现在线上还是在线下，首先都要有一个清晰的定位。市场如此广泛，你的店铺不可能包罗所有的类目，也不可能驾驭所有的风格，很不找准一个点，然后朝这条路一直前进呢？

淘宝定位包括所选类目、店铺风格、客单价等等。根据自己的货源，以及行业的发展趋势和个人的兴趣爱好去选择最合适自己的。现在淘宝网上卖得比较好的类目有服装、化妆品、鞋包类等等，但是这些类目都是大类目，竞争会很激烈。大家去挖掘一些淘宝上的冷门类目经营也是可以的。

另外就是风格和客单价，可以根据货源去做选择，也可以根据自己的想法去找货源。总之，事先一定要做好考察和数据分析哦。

### 2. 选款

店铺定位找准了之后，就是产品的选择。好的产品是成功的一大半。在选择宝贝的时候，我们也要根据店铺的风格和定位走。选好款式之后，利用直通车对产品进行测款。查看宝贝的点击率、访问量等等。把一些数据好的宝贝挑选出来，进行上架。

### 3. 上架

前面所有的准备工作都做好了之后，就是宝贝的上下架了。填写宝贝信息的时候，要做好标题的优化，详情页和主图的制作。新店开张的话，店铺可以适当做一些促销活动，以优惠的价格去吸引顾客。做好店铺的装修，给人带来好的视觉体验。

#### 4. 客服

客服也是影响淘宝店铺转化的因素。做好客服的培训很重要，包括客服的售前售后接待、加群流程、对产品的认知等等，所有的流程都要进行培训。这样才能提高转化哦。

想要新店铺做的好，宝贝的内功一定要好，例如宝贝的质量、详情页、文案、图片等等都需要商家认真去做好策划。宝贝上新如果访问量不多的话，就要多做推广，增加你宝贝的曝光率哦。