

# 转让保险经纪公司加强行业继续教育渠道建设

产品名称	转让保险经纪公司加强行业继续教育渠道建设
公司名称	众行志远（北京）企业管理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市朝阳区建外soho西区11号楼16层1605
联系电话	18201407967 13811901768

## 产品详情

转让保险经纪公司加强行业继续教育渠道建设 刘建民 13811901768

服务于各大企业股权并购业务

第一项需要考虑的策略,是保持目前行业快速发展的良好趋势,维持充足的议价能力,积极调整业务结构和扩展新的业务增长点,充分利用外部环境优势。通过这一策略,来稳固目前取得的良好成绩,为提出进一步的行业发展策略提供基础条件。

第二项是如何应对竞争压力的策略。应对内部竞争压力策略主要包括,利用行业竞争的积极方面,来应对不断新增的内资保险经纪公司;以及通过谨慎选择学习和合作策略,来应对刚刚进入市场,专业水准较高,但是目前还不适应本地市场的外资保险经纪公司等。而在应对外部竞争压力时,则主要是选择差别化和个性化的创新服务产品策略来应对源自保险公司、保险代理公司和保险兼业代理机构的外部竞争压力。同时,保险行业监管部门应加大监管和引导力度,通过建立和健全市场退出机制,尽可能地避免出现非正常市场退出、破坏市场秩序和行业声誉的情况。

第三项是再保险类业务发展的策略,这一策略需以建立合理的市场费率和完善的再保险市场为前提,以培养再保险经纪人专业人才为基础,来扩大再保险经纪业务的市场规模,提升再保险类业务在北京市保险经纪人行业中的比重。

第四项是不断加强行业“软件”和“硬件”方面的自身建设策略,提升从业人员素质、加强行业继续教育渠道建设、完善自身内部管理制度以及扩大行业信息化建设。

转让全国保险经纪公司

转让全国保险代理公司

转让全国保险公估公司

有需要随时联系