

微商代理商返利系统开发

产品名称	微商代理商返利系统开发
公司名称	广州千米科技有限公司
价格	154.00/1521
规格参数	微商代理商:
公司地址	广州市天河区大观中路17号三楼（部位：335E） （注册地址）
联系电话	13416195045 18148767939

产品详情

微商代理商返利系统开发，微商代理返利模式开发，微商代理返利系统平台开发，微商代理返利系统APP开发

他们觉得用户增长太慢了，应该做点啥，想来想去，不知怎么想的冒出要做积分体系的想法，说用户有积分了可以兑换礼物，就会喊其他亲朋好友都来兑换，就会有越来越多的人使用产品了（也就是拉新的作用吧）；

微商代理返利系统

1.微商企业或上级代理在系统后台一键生成邀请码，招募代理商，被邀请代理只需填写姓名、电话、级别、代理品牌等基本信息，提交给企业或上级代理审核，即可成为代理商，并获得电子授权证书，消费者扫码可查看售卖人的授权证书，防假货。

2、微商代理商返利在线下单

代理商可在线下单，自动统计每个代理的进货总数量。系统还可设置不同级别，显示下单价格不同，比如一级代理显示的进货价是60元，二代显示的进货价是70元，防止乱价、低价。

3、微商代理商返利

系统可设置进货数量达到一定值，给予现金返利;也可以月为节点，给当月进货数量前10名代理商，发业绩奖;以季度为节点，给当个季度进货数量前10名，发季度奖，通过多种返利制度，驱动代理商卖更多货。

二、微商代理返利系统+线上分销模式

传统线下代理模式+线上全民分销模式，快速打通分销渠道。

“微商代理商返利”分销商城平台代理商模块，系统支持采购对象为商家、总代或者直属代理，由商家来自行决定,货款统一进入商家账户，采购完成，商家给代理商结算货款。下级代理发起采购，上级代理可赚取相应采购价差。货款统一进入商家账户，采购完成，商家给代理商结算货款。

‘微商代理系统’突破分销模式限定，快速打通线下代理渠道。实现垂直商业模式，增加分销链。

微商代理商分销商城平台代理商可以帮助商家实现“厂商到代理商到分销商再到消费者”的垂直模式，增加分销链。

“微商代理系统”保证商家产品出货量：

代理商可向商家进行采购，然后根据会员的订单进行自主发货;对商家产品的出货量有一定的保证。

能力与收益达到最大平衡：团队领导竞争机制，多维度的佣金奖励，让有能力的团队愿意参与到商家的整个代理体系里中来。

“微商代理系统”突破线上分销二级分佣限定：代理商其下每个成员售出商品，代理商都能因此获得相应的收益，让能力和收益达到最大的平衡。

“微商代理系统”加强商家对于代理商的管控：最多可设3级代理，商家根据代理商级别，给予代理商相应批发采购折扣。统一管控商品价格。

快速大批量出货，快速回款：使商品回款得到保证，让商家有更多的时间进行品牌构建、营销开展、新产品研发。