

怎样扩大西安厚壁无缝管的零切割业务销售渠道

产品名称	怎样扩大西安厚壁无缝管的零切割业务销售渠道
公司名称	西安万合顺钢铁有限公司
价格	4000.00/吨
规格参数	包钢，重钢:大厂产品 材质:20# 质保:免费售后
公司地址	浐灞生态区东元路2号北排14号
联系电话	029-86744436 13571927186

产品详情

现在的西安厚壁

公司座落于国家级历史文化名城千年古都——西安市，主要经营攀钢集团成都无缝钢管厂生产的西安钢管批发，太钢、浙江永上等钢厂生产的西安锅炉管现货，天津利达钢管公司生产的西安镀锌管，及河北钢铁集团唐钢、承钢、宣钢等钢厂生产的各种西安螺旋管、西安钢板、西安工字钢、西安角钢、西安槽钢、西安方管等产品。西安万合钢铁有限公司主要经营的西安钢管、西安螺旋管、西安方管、西安镀锌管、西安钢板材质为：10#、20#、35#、45#、16Mn、27SiMn、20Cr、40Cr、15CrMo、35CrMo、42CrMo、12Cr1MoVG、10CrMo910、20CrMnTi等，所售产品均执行国家标准，适用于工程、煤矿、纺织、电力、锅炉、军工等各个领域，产品远销新疆、甘肃、青海、内蒙

我们的地址：浐灞生态区东元路2号北排14号电话：029-86744436联系手机：13571927186 期待您的咨询

我公司主要经营无缝钢管 镀锌钢管 焊接钢管 工字钢 H型钢 角钢 槽钢 圆钢 钢板 不锈钢材料等

无缝管市场竞争激烈，品牌林立，包括但不限于以下三种形态：

1) 安于现状

(2) 大肆扩张

(3) 看三步 走一步

(一) 安于现状型：此类企业有自己某方面的突出优势，比如产品质量得到下游商家的一致认可，技术方面有突出的专利和技能优势或者在行业内具有标志性的导向作用等等；短期内同行业竞争对手难以超越，所以选择了维持现状。此类企业的优点在于懂得审时度势，缺点在于没有持续不断的增强自己的竞争力，很容易被赶超甚至取而代之。

(二) 大肆扩张型：此类企业有开疆扩土的野心，争当第一的雄心，具备进取型企业家的精神，但是扩张的前提是资金充裕，不能出现“断顿”，否则很容易功亏一篑，画地为牢。此类企业的优点在于进取心强，品牌意识能很快的覆盖到上中下游，起到遍地开花，一炮打响的效果，市场敏锐性强，能很快的在行业独照鳌头。缺点在于资金占用量大，财务压力重，在经营方面需要精打细算。

(三) “看三步走一步”型：此类企业属于谨慎操作型，行动在深思熟虑之后，做的决定都是反复调研后慎重决定的。优点在于成功的几率大，失败的风险大大降低，属于稳重型。缺点在于容易错过交易和成交的黄金时刻，特别是行情波动较大时容易错过暴富的机会，但同时也规避了暴跌的风险。

此三类企业构成了钢管行业现在的生态平衡圈，试想一下，上面是性格不同的三兄弟，缺了任何一方，市场都将乱套。那么如果他们其中一方所占的权重失衡会怎样呢？

安于现状型企业对市场造成的波动“微乎其微”；大肆扩张型企业总有一颗悬着的心，财务一直是他头上的刀，只要能保证资金流畅通无阻，基本上无碍；“看三步走一步”型企业对市场起到的正面引导作用较大，凡事都是三思而后的结果。

此三类企业，一旦失衡，安于现状型企业想要东山再起，需要付出更多的技术投入和财务投入，特别是品牌效应会受损，需要进一步树立；大肆扩张型需要休养生息，慢慢调养，恢复疗程慢；“看三步走一步”型一旦失败，造成的影响周期应该是最短的，因为他在做决定的时候就已经想好了两种结果的应对方案，所以操作上能很快完成逆袭，伤筋断骨不至于，但是流血在所难免。

从西安无缝管生态平衡圈的微观上来看：厂家在生产线或者生产品种方面一直没有更新换代或者产品更迭的话，被淘汰注定是最后的结局，特别是在竞争日益激烈的今天，所以商家很有必要加强自己的硬实力。当然软实力也不能忽视，特别是在品牌宣传方面的投入，毕竟酒香也怕巷子深。