

女装货源网青花英伦风双面尼羊绒大衣

产品名称	女装货源网青花英伦风双面尼羊绒大衣
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:青花 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

女装货源网青花英伦风双面尼羊绒大衣

爱弗瑞服饰主要经营各外贸女装货源，河南服装进货渠道，服装进货上下装比例

很多服装

店主有这样的困境：进货吧又怕积压，不去补货吧别人进店看一眼就走了根本都没机会卖衣服。该怎么办呢?遇到服装店生意差时，服装店主有的坐等生意上门，没有任何对策;有的不得不降价甩货，腾出资金进新款;还有的店主直接转租台面，重新选址开店。诸如此类的方法无非都是为了拯救资金的服装店。还有哪些好的方法可以避免服装店生意差的尴尬呢?服装店的服装进货价格决定了服装店的客户群体。同时，服装店的客户群体也决定了服装店的进货价格。所以，在服装进货时，不能全部拿便宜货。当服装店主选择15-30元的服装批发价格时，基本上中高收入的客户就被“挡”在门外了，因为就这种服装的进货价来说，服装店铺的装修也不可能上档次，服装的陈列也不会高雅或独特。对于这些货，中高收入的顾客肯定不会喜欢，想当然也就不会光顾这样的服装店了。品牌折扣女装开店初期，大多经营者由于不想压太多的商品，因此他们会选择每种商品都只进一小部分作为样品，通过样品去渐渐了解消费者的市场需求。如果发现该商品的需求量很大，再决定去补货，因为这样做相对稳妥，风险要小。假如顾客在你

的服装店购物时在两件商品中拿不定主意时怎么办？注意夸奖顾客试穿效果时应肯定地说“好看”“真好看”，而应避免说“挺好看”这类程度不够的话。当顾客在两件商品中左右为难时，应注意观察顾客，判断其购买能力，如可确定为有实力顾客，可同时赞美两件商品，并表明很适合他，只是效果各有千秋，尽量促成两笔成交；如认为顾客实力一般，应看其喜好，欢迎大家关注我的微信平台，微信号“服装培训”。顾客对哪款更为中意，果断确定的说：“我看您穿这款更合适，比那一款好看”。帮其迅速下决心，避免顾客因拿不定主意，过多考虑而转念不买。面料不是衡量价格的一标准。像我们经营的这种正规品牌服装，除了面料讲究质地好外，做工精细，版型也很端正，而且数量有限，品牌服饰都有自己的背景文化，穿起来更舒适，更有品位，是物有所值的，其实价格并不贵。