

新手初期创业如何做好跨境电商

产品名称	新手初期创业如何做好跨境电商
公司名称	深圳市跨店网络科技有限公司
价格	180.00/个
规格参数	品牌:跨店_KUASELL 型号:1.0 产地:深圳
公司地址	深圳市龙岗区坂田街道南坑社区雅宝路1号星河WORLD F栋大厦1001-13B (注册地址)
联系电话	18124024109

产品详情

所谓隔行如隔山，很多人一听到跨境电商，就觉得很高大上，都觉得是英语很溜的人，电商玩的很好的人，口袋里很有米的人才玩得起；其实跨境电商跟国内电商没有大的区别，我很多初高中辍学的同学，都是做电商的，现在跨境电商前景好，他们都已经是在尝试做跨境了。而且在跨境电商的卖家群体里面，大部分还是中小卖家，团队在5个人以内的卖家群体最多，甚至有很多的是夫妻老婆点和个人兼职在做，跨境电商不像国内电商一样必须要有客服，他们购物的时候很少聊天询单，所以说个人是完全可以操作的，我身边转行去做跨境电商的朋友，都是斜杆青年，一边上班一边兼职。现在跨境电商前景好，中国很多跨境电商平台也不错，什么一件代发、提供物流配送服务的也不少，只要你的商品有市场竞争力，有优势，出单是没有问题的，而且跨境电商可能还没有国内电商平台各种复杂的促销推广模式，费心思时时刻刻去关注数据。不过你要是想要从事跨境电商，还是要给你几点建议：第一，学习跨境电商基本知识。跨境电商跟国内电商一样，都有很多坑的，条条框框太多，没有人指导引领的话，可能会走弯路，所以建议您找一个会做跨境电商的人给你带一下路，身边没有可信的朋友的话，可以在网上购买一些跨境电商之类的视频，关注跨境电商新闻。第二、找同行圈子。什么行业都有自己的圈子，建议您可以通过朋友推荐或者网络上视频推荐，多加一些跨境电商分享群，去认识更多的同行和卖家，有什么不懂的问题或者疑惑都可以在群里面跟他们一起探讨，毕竟每个人在有限的时间里面接触到的知识面试有限，可以通过看别人的分享或者讨论，来多方面学习。有时候，他们还会分享自己的经验，或者有更好的平台推荐，你可以根据他们推荐的平台适合卖什么产品，再去想想做做别的品牌，多一条收入渠道，也开拓更多的市场。第三，不要盲目一手抓，先专注；一个人的精力是有限的，刚刚开始做跨境电商的时候，你不要以为你多做几十个产品，胜算就大，总觉得我这么多商品总会有几个出单吧！这种想法是不现实的，你要专注一个细分的品类，专注几款产品，先专注一个平台上，如果一下子做太多平台，你会被不同平台之间的规则什么的搞乱，还费时间去一一了解，所以前期你要专注一个平台、一个品类、几款产品。希望的浅薄的经验分享能够帮助得到你，不同平台规则不一样，只能大致跟大家梳理一下；如果在跨境电商的过程中，还有别的问题，可以+V:kuadian2019跨店 (www.kuasell.com) 一款能够帮你一键把货卖遍全球的APP，你要做的仅是，添加产品!!! 目前500个用户名额所剩不多，快快前往各大手机APP应用商店搜索“跨店”，开启你的躺赚之旅吧！