

杭州天猫代运营怎么收费

产品名称	杭州天猫代运营怎么收费
公司名称	浙江集客智能科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	京淘:111 009:008 杭州:008
公司地址	浙江省杭州市拱墅区祥园路39号1幢202室（注册地址）
联系电话	17682329707

产品详情

从代运营公司的角度来分析，天猫店代运营收费每个月折算下来都差不多，也要看店铺的等级还有提供的服务。

商家在找天猫代运营公司的时候也不要对价格方面有果多的纠结的地方，主要是要看这家天猫代运营公司是否可靠，他们的运营组成员和运营方案，设计美工的图是否有吸引力，直通车和钻展的负责人对玩法是不是有独特的见解。我们要找的不是服务费多少，而是要看价格背后能提供到什么样的业务服务。商家找天猫代运营公司的初衷是为了把店铺运营起来。

咱们在找天猫代运营公司的时候要学会如何区分这些公司的实力高低，什么样的天猫代运营公司是销售型公司，什么样的公司是真正的业务型公司，相信经过一定的考察，商家会很容易的分辨出来。

1、纯服务费。这种合作方式只需要商家支付服务费，不含销售额提点。这种方式逐渐被市场淘汰，因为只收服务费难免让人感觉是通过服务费盈利，并不会尽心去运作店铺，这也是每个希望找天猫代运营公司的商家所担忧的。

2、只收提点。这种方式是所有商家都比较喜爱的，因为这意味着前期不需要给天猫代运营公司任何费用，前期没有风险，后面店铺有了成绩，再给天猫代运营公司分钱，是有钱一起赚的一种方式。

这种方式目前在市场上也有一批天猫代运营公司在做，其中不乏有踏实做事的，一旦商家遇到这种天猫代运营公司，那真是赚大了，几乎是稳赚不赔的买卖。不过，大都这种模式的天猫代运营公司，都不是很靠谱，因为他们也是要赚钱的，前期没有任何费用，意味着就要压缩成本，这样就很难组建实力强大的运营团队。如果没有好的团队，那能把店铺做大做强可能性也几乎为0

3、服务费加提点。这种模式目前是市场主流模式，也是商家比较认可的方式。运营公司给商家配备团队，团队成本运营公司和商家共同承担。店铺产生业绩，大家也一同分取利润。这是一种合理的合作方式，普遍被众多商家接受，也是目前比较主流的收费方式。

4、前期收服务费，后期只收提点。这种模式目前处于市场探索期，极少数运营公司在做，也是一些实力比较强的运营公司在做尝试和实施。这种合作方式对商家产品和实力会有一定要求，毕竟自己牛逼，人家才愿意和你长期合作。这种模式前期和第3种一样：前期和商家共同承担运营成本，并收取一个相对较低的销售额提点，经过一定磨合期后，就通过只收佣金甚至利润分成的方式长期合作，达到最大程度的共赢。

对于前期收费的方式，各个公司收费差距也很大。有一个月收费5000的，也有一个月收费5万的，差距很大，一般商家是丈二和尚摸不着头脑。收费和项目潜力、团队成本有直接关系。