

TNN虾米盒子APP开发

产品名称	TNN虾米盒子APP开发
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/个
规格参数	虾米盒子:提供源码
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

产品详情

TNN虾米盒子APP开发，，TNN虾米盒子APP系统开发，TNN虾米盒子APP软件开发，TNN虾米盒子APP模式开发。

分销裂变玩法的答案是：第一，未购买的用户可以参与分销，这里还衍生出来了个人排行激励和KOL组队玩法；第二，利用社群，既可以帮助用户答疑解惑，又可以在群里引导用户参与分享，引导的方式一定要利他，具体可以参考外卖APP送手气红包、阅读类APP赠送阅读时长或者送电子书，或者下面壹心理读书会的送VIP体验卡和优惠券。

一、虾米盒子模式系统开发与价格的制度：

399元购买10盒就可以成为我们的面膜会员

虾米盒子会员的好处有4点：

- 1.可以分享自己的二维码送面膜给身边的朋友，送出去的面膜都是公司出钱自己不用花一分钱，而且每送出去一盒面膜我们自己就有1元，每天送出去1000盒就有1000元，一个月就有3万元，一年就有36万？
- 2.当身边的朋友用了我们的面膜觉得好用，然后399元购买了10盒面膜后，我们就有130元，而且你的朋友又推荐了她的朋友购买10盒面膜我又有40元
- 3.成为会员之后每天都可以在会员中心签到，签到1次就有100积分，500积分就可以换取一盒面膜，一次消费399终身面膜免费用

二、虾米盒子模式系统开发与价格对于企业有什么意义

- 1、虾米盒子会员门槛，有效提升用户留存

设置一定程度的会员准入门槛，能够创造会员资格稀缺感，有效提高用户留存。会员系统以积分作为门槛，通过设置多种积分获取方式实现不同等级的门槛机制。

2、虾米盒子借助社群推广，给商家带来的价值：

(1)更强的信任感

由社交关系所带来的推荐，更符合消费者的消费期望，拥有更强的可信力。

(2)加速带货效应形成

会员系统通过分享商品，让消费者产生购买欲望，进而加速了“带货”这一现象的产生。

(3)模式快速拉新

可以通过社交圈或用户群发展员，丰厚的奖励将源源不断地吸引新流量进入平台。

现在线上与线下营销进行融合，这是一种流量上的互补，不仅可以增加用户粘性，提高用户的忠诚度，最关键的是可以节约营销成本，形成了流量闭环。社群营销与实体门店相结合有助于避开自身短板。把互联网当做实体店营销的工具，实体店将如虎添翼，更上一层楼！