

# 服装生意拿货哈详喜大口袋羊毛毛呢外套女

产品名称	服装生意拿货哈详喜大口袋羊毛毛呢外套女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:哈详喜 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 服装生意拿货哈详喜大口袋羊毛毛呢外套女

爱弗瑞服饰主要经营各服装拿货件数，服装进货工厂，服装进货销售

服装生意永远不能衰落,就看你会不会经营,如何开一间服装店?创业者需要掌握做服装生意的技巧,选择合适的品牌,合适的店址,根据客户人群来定价做促销,如何开一间服装店?掌握做服装生意的6个技巧,在服装行业做大亨。随着销售市场的不断壮大,品牌竞争越来越激烈,各种销售手段,营销模式日新月异,员工的服务已经显得尤为重要,必不可少。为什么我们会有一部分顾客买单出门后会产生后悔心理,其实他们购买的商品家里已经有类似的了,或者根本就不缺,主要原因是消费者的购物方式在改变,他们购买的往往是心情,购买的是自尊,是面子,打动并使他们决定购买的往往是他们购物时的自由,开心,员工的亲切,热情,甚至感激,随之会冲动买单。当顾客进店的第一时间,以前以为开服装店赚钱的一定是身材火辣、穿衣服好看的MM,接触久了才发现,勤快、爱思考、善于总结的MM才能在服装行业长期混下去。为什么还要讲这个玩意呢?不知道大家知道不知道这个是什么?最常见的就是男式西装,西装

里面绝对会有一层那种光光的丝布(也不知道是不是丝，哈哈，)，我要说的就是这层布。别小看了这层布，有些衣服就因为加了一层，就贵了10多块钱。批发和零售大的区别是：批发商卖单个商品的利润低，只有通过大量的出货才能赚钱，而零售商卖单个商品的利润高，但出货量要比批发商少。开店初期，大多经营者由于不想压太多的商品，因此他们会选择每种商品都只进一小部分作为样品，通过样品去渐渐了解消费者的市场需求。如果发现该商品的需求量很大，再决定去补货，因为这样做相对稳妥，风险要小。但这种方式也有一个缺点，就是当你向批发商提出购买单件产品时，要不就是没有人愿意给你货，即使给你货价格也要比批发价格高出很多。这样一来，你这件商品较高的进货价格加上利润，必然会导致你的价格没有竞争力，很多顾客都会放弃购买，无形中干扰了你对这个产品市场前景的判断。