

刷脸支付的六大核心优势

产品名称	刷脸支付的六大核心优势
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

2018年12月,支付宝推出了刷脸支付的硬件终端设备——蜻蜓一代,做出了代完全不需要手机的刷脸支付的产品,并将刷脸支付的接入成本降低了80%。「蜻蜓」在北京台刷脸设备落地于北京味多美中关村店。历时四个月的探索和打磨,支付宝在4月18日发布了第二代「蜻蜓」产品。许多好奇宝宝也想知道,刷脸支付机小小的身材里,究竟藏了多少奥秘,我们就来全面分析一下,刷脸支付如何帮助商家智慧营销,赶紧搬起小板凳来划重点吧!

刷脸支付打造全新零售场景

自助收银场景1.有效分流顾客,提高购物效率购物件数少无需排队;购物高峰期可有效分流,减少排队时间;购物场景可实现无人化收银;支付环节人脸免密支付,提升支付体验2.广告强触达顾客每次交易都能看到广告,增加广告曝光机会;支持商户自定义广告内容;支持视频/图片多种形式广告轮播柜台收银场景1.官方设备,即插即用,对接成本低刷脸的同时,支持扫码支付;支持熟客刷脸简单支付,无需每次都输入手机尾号验证;无需更换已有系统/收银设备2.刷脸支付,支付即会员无需填写资料,一键激活会员;自动识别会员身份并进行积分、消费金额推送;可以关联促销推荐,店铺自主营销能力强3.广告强触达顾客每次交易都能看到广告,增加广告曝光机会;支持商户自定义广告内容;支持视频/图片多种形式广告轮播;适合做店内特价营销,提高顾客购买单价刷脸支付帮助店铺智慧升级刷脸六大核心优势——降本增效、提升服务质量、提升顾客体验、提升自主营销能力、与顾客无缝对接互动、为商户提供个性化服务入口 门店对于实体商家的价值,始于连接和引流,却不止于连接和引流,连接之后,是数字化助力,沉淀消费者数据和人货匹配数据,实现数据可分析、可运营,实现客流数字化,会员数字化,新老客运营的场景逻辑,真正实现线上线下叠加式增长刷脸支付是智慧零售的重要标志刷脸支付营销潜力、朋友圈发券、朋友圈广告、支付+广告、支付+发票、支付+会员、营销小工具.....支付方式的更迭是智慧零售的一个重要标志,基于数据和技术驱动,无论是扫码还是刷脸支付,都便于零售业更高效地服务顾客,对会员顾客消费行为和特点进行分析管理,制定更的营销策略,提升会员价值和门店的运营效率。未来,刷脸支付会逐步推广至全国各大商业场景,对于需要推广商户的服务商而言,创匠科技移动支付系统,可无缝对接支付宝、微信支付刷脸支付设备,赋能服务商,开拓更宽阔的刷脸支付市场。