

# 四川全屋定制衣柜店的利润到底有多大？为什么这么多人加盟魅派？

产品名称	四川全屋定制衣柜店的利润到底有多大？为什么这么多人加盟魅派？
公司名称	菲仕达智能家居有限公司
价格	.00/个
规格参数	四川全屋定制:四川全屋定制 四川:四川全屋定制衣柜店
公司地址	安徽长丰双凤经济开发区梅冲湖路18号1#厂房（注册地址）
联系电话	18156513136

## 产品详情

四川全屋定制衣柜店的利润到底有多大？为什么这么多人加盟魅派？魅派全屋定制加盟服务帮手：2993666844

1539505409衣柜作为人们日常生活中

的伴侣，随着定制服

务的流行而

越来越受到人们的关注

，而定制衣柜也成为新的消费热点，在整个家具

行业中所占的市场份额也越来越大。而在这巨大的市场份额背后，就是诱人的利润了。那么，定制衣柜行业的利润有多高呢？

魅派(菲仕达智能家居

有限公司)是一家集研发、设计、生产、销售、服务于一体的智能全屋定制企业。经过不

断进行的产品升级，目前已经为顾客带来了很好的全屋定制家具的各种体验，产品材料以板式、模压、板木、实木、烤漆为主，有简约、欧式、轻奢、新中式、美式等五大系列，覆盖了从卧室到书房、从餐厅到客厅等八大空间系统。（一）衣柜专卖店的运营成本

店面租金：开一家80平米的衣柜专卖店，平均每个月的店面租金在3500元左右，这个要根据当地消费水平而定，每个地方都是不一样的。当然，店面的选址也是影响租金的重要因素，把店面开在大型的建材家居市场，像红星美凯龙这样的，租金肯定是比较昂贵的。

人工成本：店面是需要打理的，需要请店长、导购

员、量尺人员、安装师傅等一系列人员。所支出的工资也是依据当地的消费水平而定，平均一人的工资在2500元左右。在这里建议经销商们请一些能身兼数职的人才，这样可以大大减少人工这方面的支出。

其他杂物费：主要包括水电费、营业税、网络通讯费等，大约是1500元。

这样一个80平米的衣柜专卖店所需要的运营成本大概是15000，在了解了店面运营成本后，我们来看一下营业收入。（二）衣柜专卖店的运营收入

根据魅派定制衣柜市场部的相关统计，开一家80平米的衣柜专卖店的营业情况如下：

订单数：星期一到星期五，至少2单。周六日，也至少是两单。一周平均4单，月预计15单。

每个订单收入：平均每个订单会在1万元左右。

营业额：订单数\*每个订单收入=15\*10000=150000（元）。

这样来说，开一家80平米的衣柜专卖店运营收入会在150000元左右。（三）衣柜专卖店的纯利润

衣柜专卖店的纯利润跟厂家的供货价格有关，经销商们在选择衣柜品牌进行加盟的时候，这些都能够很清楚地算出来。这里以魅派定制衣柜为例，开一家衣柜专卖店的利润率在50%，也就是说一个月毛利润是 $150000*50%=75000$ （元），那么纯利润就是 $75000-15000=60000$ （元）。

### 魅派全屋定制加盟特色

一：个性化定制，风格统一颜值高

随着生活品质的提升，消费者在家具的需求不仅仅拘泥于实用性，颜值和个性也日渐凸显。而全屋定制既可以合理利用空间，又可以根据家里的装修风格，选择更合适的板材

，款式以及颜色，从而让家具与装修协调，风格更贴切合拍，还能根据用户的个性以及生活习惯量身定制，充分体现其独特的品味以及生活态度。

## 二：一站式服务，省心省力省时

现代生活节奏越来越快，特别是上班族们，能够自己支配的时间更是少之又少，难得有清闲的时间，赶上家里要装修，还得奔波在各种建材家居市场中东拼西凑，对比价格、工艺、设计等，耗费大量的时间和精力！而全屋定制能够给消费者提供咨询、设计、销售、安装、售后的一站式服务，大大简化了整个装修流程，真正做到全方位让客户省心省力省时。

## 三：空间利用率发挥到

在寸土寸金的城市中，对于绝大多数消费者来说，都是希望将家里的每一处空间都能够充分合理地利用起来。而传统家具因户型、尺寸等问题根本无力满足，特别是遇到一些异形空间，标准化产品根本无法满足需求。避开墙角立柱，定制u型橱柜；遇斜面楼梯角，巧变工作读书角；墙面有凹位，定制电视柜；这些案例无不验证全屋定制的空间利用率之高。

## 四：售后无忧

在传统的家装中，不同的家具可能是由不同的商家提供的，一旦后期出现问题，处理起来就会很麻烦，更有甚者，可能还会出现售后找不到人的情况，完全没有保障。全屋定制的

售后服务是全程跟踪的，一次性下单，工厂统一定做，统一送货上门安装，一个电话就可以解决所有问题，售后无忧！

以上就是定制衣柜专卖店利润有多高详细介绍，各位创业者是不是都蠢蠢欲动了，不同品牌利润构成也不尽相同，以上数据仅供参考，有考虑创业的小伙伴们，赶快行动吧！魅派全屋定制加盟服务帮手：2993666844 18156513136