

# 发明人如何写好技术交底书？

产品名称	发明人如何写好技术交底书？
公司名称	苏州科瑞哲知识产权代理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	苏州市姑苏区西园路609号金创商务大厦4楼410室
联系电话	4001198696 18862308019

## 产品详情

引言：从专利的视角来看，一篇合格的技术交底书直接影响到专利的保护范围，或者说是专利的价值。技术交底书又是发明人与代理人的纽带，所以说写好交底书是发明人必要的内容，是核心的要求。如何写好技术交底书呢？今天就来从技术交底书的概念、技术交底书的四种典型方式、技术交底书的构成这三个方面来与大家分享本次主题内容。实现技术保护，实现发明人与代理人有效的对接。

### 内容一：技术交底书的概念

技术交底书是企业委托代理机构撰写专利申请过程中所需提供的最重要的技术文件。代理人所做的工作不是原始创新而是锦上添花，再神通广大的代理人，也必须以交底书为基础撰写申请文件，因此交底书的质量直接决定了申请专利的质量的甚至成败。

### 内容二：技术交底书四种典型方式

#### 第一类：没有技术交底书

没错，就是没有技术交底书。这种情况在现阶段专利市场比较普遍。发明人只提供一个名称，或者是口述的设想。一般都是应付KPI型，这种情况下就需要代理人以丰富的从业经验搞“原始创新”了，写出来的专利质量也只能呵呵！这种专利授权后100%都成为了垃圾专利。

#### 第二类：将产品说明书或者设计方案作为交底书提供。

第二类“交底书”比例也是挺高的。一般是发明人确实生产一种产品，又不知道哪些创新点具备可专利性，就干脆把设计文档交给代理人，能挖掘多少是多少。这种情况一般可以说明两个问题：

发明人对代理人是比较信任的，否则不会把全套身家叫出来。

发明人对专利申请比较小白，首先，不明白对产品专利提前布局的重要性，在产品临近投放市场甚至已经投放市场后才申请专利；其次是缺乏沟通意识，认为委托代理机构就可以作为甩手掌柜等待专利授

权，后期沟通意愿不强。

前两类交底书往往令代理人很无语，但目前国内市场是不允许挑三拣四的，因此也要硬着头皮做。

第三类：提供与申请文件说明书格式接近的技术交底书

这种交底书已经很正经了，说明申请人还是很重视专利申请的，并且对如何进行专利申请有一定的认识。

但这种交底书也会存在一些问题，比如背景技术交代不够详细，一笔带过；实施例数量极少；只有对技术方案的描述，缺乏对设计思路的阐述。交底书的分值也还是会在50分以下。

第四类：按照代理人的标准模板提供的详细的交底书。

这种极品中的极品，一定要先认真膜拜一下。能这样做的申请人都是对于专利战略有着深刻认识，以获得保护为目的的申请人，有别于KPI导向的申请人。

对于一个以专利保护为诉求的公司来说：聘请好的代理人+要求技术人员写比较好的交底书，这两个缺一不可。一定要认识到前三类是不可取，第一第二类更是不可取的。

内容三：技术交底书的构成

那么好的交底书怎么形成？应该怎么写是好的呢？

详细的技术交底书不但应该包括申请文件说明书中各部分内容，还应该包含对于设计思路的描述，帮助代理人充分了解发明人的技术思路。并且包含大量实施例，以利于代理人充分概括保护范围。

实际上，代理人被称为“二次发明人”，专利撰写过程中致力于：发明人的创新保护范围是一亩地，把方案为完整清晰呈现给代理人后，代理人通过撰写给发明人一个十亩地的范围。这样专利价值增加十倍，这也才是代理人的工作。

如何能够获得这个工作，就需要交底书提供比较好的素材，下面就重点列出。

- 1、充分描述技术背景
- 2、准确界定创新点
- 3、充分公开技术方案，描述设计思路
- 4、详细描述技术效果
- 5、足够多的实施例用于支撑保护范围
- 6、用词准确防止歧义
- 7、绘制附图补充描述方案