

# 易利购商城案例开发

产品名称	易利购商城案例开发
公司名称	广州企晨科技2部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区燕成路8号05铺B101-84
联系电话	17666030919 17666030919

## 产品详情

现有的大商超商业模式几乎将品牌逼向了一个无法成立的死局：消费者不满标价虚高，消费体验持续下滑，品牌商不希望层层加价，终端零售商自己也觉得不堪重负。

温馨提示：非平台运营方，粉丝勿扰，只能开发类似案例。

易利购商城系统开发：181-4895-7671、易利购商城软件、易利购案例

易利购商城系统介绍：

1.系统分3个区域：全价区，折扣区，兑换区.

2.一级分销【只有在全价区购买的产品才有佣金】得3%的奖金.

3.代理：团队下面业务达到200万得团队业绩百分比【日销量，业绩第二天清零，从新计算】自动成为代理商。

4.易利购商城代理团队同级别计算：A代理团队产生一个新的代理B，则B代理拿自己团队下面百分之5，A代理则有了同级别代理，A拿百分之1.5。B代理发展了C代理，C代理拿自己团队下面百分之5，B代理拿百分之1.5，则A代理不能在享受该奖金。【该业绩只有在全价商城购买的产品为业绩】

5.易利购商城全价区域：独立设置产品送XX折扣卷，如1000元产品送200配额，可累计。配额的作用在折扣区使用。

6.易利购商城折扣区：展现1-5折的商品，后台设置库存，如：1折产品多少钱加需要多少折扣卷，2折产品多少钱加需要多少折扣卷到5折产品自定义设置，折扣区购买的商品直接到拍卖区。后台可看拍卖区每个商品的会员排序。

7.易利购商城折扣区产品的作用：会员购买折扣区的产品，付完款之后根据会员付款的时间先后排序到全价区转卖，当会员的产品出售成功，平台扣除15%手续费，5%以积分的形式到会员账号【1元等于1积分】，80%金额到该会员的余额，折扣产品自动上架到出售区。

8.易利购商城兑换区：可设置多少积分加多少金额，或者直接多少积分，或者直接多少金额去兑换该产品。

易利购商城三个专区的解释：

1.产品参与三级分销奖励机制

2.购买的原价专区产品可获得一定比例的配额，配额可在活动专区购买产品抵扣

3.折扣专区产品可由会员在活动专区购买后挂售

4.会员在活动专区卖出产品，挂售的产品卖出后80%进入售卖余额账号，5%进入兑换积分，15%公司扣除。

5.活动区和批发区个人中心界面和模式功能按参考修改并对应管理后台。

近年来，在互联网高速发展的影响下，电商成了零售行业最大的机遇和挑战。今年“618”购物节，各大电商平台战绩辉煌。数据显示，京东从2019年6月1日0点到6月18日24点，累计下单金额达2015亿元。截至6月18日晚间，拼多多平台在“618”期间订单数突破10.8亿笔，19日0点前订单数已超11亿笔，GMV同比增长超过300%。