

浅谈六沐智慧便利店如何轻松搞定进货难题？

| | |
|------|------------------------------------|
| 产品名称 | 浅谈六沐智慧便利店如何轻松搞定进货难题？ |
| 公司名称 | 广东六沐超市管理有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 深圳市龙华区龙华街道清华社区清湖路尚美中心大厦8层801（注册地址） |
| 联系电话 | 0769-22661811 13018677405 |

产品详情

对比品牌便利店加盟，自己开便利店有一点比较烦恼的，就是要自己一手一脚地解决供货问题——到哪里进货、进什么货、优化配货比。

据悉。六沐便利店加盟店的供货问题就很轻松，也有更多优势，例如可以获得价格低廉、品质优良的货源供应，还便于伙伴之间相互交流分享经验，在经营中少走弯路。

但由于加盟连锁店往往需要缴纳一笔加盟费，这对一些创业者而言是一笔不小的负担，因此宁愿选择自己开店，对于开店做生意的朋友来说，进货是常有的事，尤其对于客流量大、生意红火的朋友来说，可能没几天就得进一次货。那么，现在小编给大家讲讲便利店怎么进货以及都有哪些实用的便利店进货技巧，帮助大家轻松解决开店烦恼。

一、如何选择供货渠道

1.品牌经销商：通常是各个大品牌经销商或分销商直接可以拿到最好最正的货源，价格会有优势。但是他们的服务质量和你的订货量有一定的关系，多个品牌商的管理起来会比较麻烦，需谨记的是供应链越短越好。

2.批发商行：批发商行进货一定比价，一样的东西一个市场可能有几个价格。在商行拿货有一点比较好，就是对量的要求不大，一箱半箱的都给批，且正品率还算高。需谨记的是价格层次不齐，有时候甚至和某宝价格一样，挑货的时候要格外留心。

3.网上货源：现在有很多生产厂商会通过互联网B2B采购平台对外销货，在这个平台上，便利店可以像网购那样直接向供应商采购，绕过中间商，用更低的采购价进货，降低经营成本，拉长利润空间。

二、如何优化配货比

经营一家便利店，还需要了解店面最佳配货比。这是很多老板都头疼的问题，货进少了，到手的生意没法做；大量进货后，却又遇到货物积压、资金周转难题；等到想起来进货的时候，已经断货了。

其实，社区便利店合理的产品配货比例是水、饮料、休闲食品类约占比40%，烟约30%，其它约30%。其中，烟、饮料等是重要的利润来源，大约占到总利润的60%以上。

此外，由于便利店的主要消费群体是定位在30岁以下的学生和上班族（占其顾客总量的80%左右），针对这一群体易于接受新事物、消费力强劲的特点，在商品的选择上要注重新颖、时尚。

因此，我们需要对日常交易数据进行分析，让这些数据帮助我们更准确地指导经营。

三、增值服务项目的积极存在意义

便利店是以满足顾客便利性需求为主要目的的零售业态，其及时性、便捷性、应急性是明显区别于超市等其他业态的主要特征。

除经营日常必需的商品外，便利店还要尽可能让自己的服务项目围绕上面三个特征，向多元化的方向发展，例如协助周边社区居民自助缴纳水电煤气费、代理快递收发、送货上门等。

随着服务项目的增加，顾客到店频次也会增加，无形中就产生了很多商机，提高了销售商品的概率。

以上的方法，不仅能帮助大家理清进货的思路，还能促进便利店的运营成本和效率。

便利店加盟，社区拼团加盟，小本创业，东莞便利店加盟，广东便利店加盟，六沐便利店，六沐智慧便利店<http://www.lmchaoshi.com/>

我们的地址：深圳市南山区粤海街道高新南九道软件产业基地2栋C座303C电话：0769-22661811联系手机：13018677405 期待您的咨询