

常熟拼多多开店培训 常熟拼多多运营培训

产品名称	常熟拼多多开店培训 常熟拼多多运营培训
公司名称	常熟南云博电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	常熟招商北路8号天虹服装城A栋7楼708
联系电话	13601552774

产品详情

常熟哪里有拼多多培训，拼多多学习哪家好，苏州/常熟/张家港/无锡/昆山学拼多多运营到常熟天虹7楼南天教育，专注电商培训8年多，小班实战授课！手把手教你如何开拼多多，拼多多直通车推广活动深度解析，零销量如何突破提高销量！

南天拼多多培训大纲：

【拼多多开店创业班】

1、店铺定位与注册细节

做好店铺定位，产品规划，对自己本身拥有的资源更好的发挥；透过数据发现市场的潜力，建立完善的营销体系，服务体系，会员体系，商业模式

2、店铺后台管理和争议处理

做好店铺的综合指标，提升三项动态分，还有各种售后指标，因为因为这些指标你做不好，说明你的店铺综合能力不足，这样拼多多不会长久给你流量的。

3、如何规避罚款和拼多多运营思维

拼多多一些规定会让卖家防不胜防。相信有一部分拼多多商家都遇到过被拼多多判为二级处罚，不过不用担心，因为二级处罚并不会罚你的钱，只是会让你一个月内无法上新。因此学会更多方法避免受到二级处罚。

【拼多多运营提升班】

1、报名活动高通过率的实战攻略

掌握拼多多日常活动报名，活动选款、寄样、客服设置、增加成团率等技巧，了解各个活动报名要求和注意事项，了解拼多多后台寄样的完整流程与活动报名高通过率的实战技巧，为拼多多的日常活动，打好理论基础！

2、宝贝搜索排名优化

标题优化是拼多多最基本和最重要的操作，要知道，一个好的标题决定你有没有机会展现！对于关键词，一定要时刻重视着数据，如果一个关键词的流量变少了，就要用高流量的关键词替换，做好优化；标题=商品价值关键词+商品商业关键词+商品属性关键词。

3、拼多多深度推广实战

对于个人做的店铺，多爆款模式明显是不符合实际的，即使是大企业都操作不来，因为拼多多不可能把过多的流量给一个店铺，那样其他商家没办法活的，所以建议大家，选择一个宝贝宝贝做主推，然后做流量的时候，带着其他款式，或者偶尔做一下其他款式的流量。

4、实战篇拼多多直通车玩法

全面了解拼多多竞价活动的类别，竞价广告的报名资质要求，适合竞价活动适合的类目，以及相应类目的竞价活动的流程和实操方法，从零开始，掌握拼多多CPC竞价广告实战全过程（关键词、出价、点击率优化、ROI、降低PPC），掌握低消费高转化的技巧

南天电商培训郑重承诺：所有课程包学包会，一期不会，下期免费学习，直到学会为止！咨询南天余老师

常熟校区：苏州市常熟招商北路8号天虹服装城A栋708室（培训基地）

常熟校区：苏州市常熟招商北路8号天虹服装城A栋709室

外地乘车线路：乘车至常熟长途汽车南站旁即到